

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Андрей Драгомирович Хлутков
Должность: директор
Дата подписания: 15.03.2024 20:21:07
Уникальный программный ключ:
880f7c07c583b07b775f6604a630281b13ca9fd2

**Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

**СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ
Факультет таможенного администрирования и безопасности
Кафедра безопасности**

УТВЕРЖДЕНА

Решением методической комиссии по
специальности 38.05.01 «Экономическая
безопасность» СЗИУ РАНХиГС
Протокол от «26» августа 2019 г. №1
С изменениями Протокол №5 от 27
апреля 2020

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.Б.09 «Основы внешнеэкономической деятельности»**

по специальности

38.05.01 Экономическая безопасность

(код, наименование специальности)

Специализация №1 «Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности»

Квалификация: экономист

Формы обучения: очная, заочная

Год набора – 2019

Санкт-Петербург, 2020 г.

Авторы–составители:

Канд. экон. наук, доцент
Доктор. экон. наук, доцент

И.о заведующий кафедрой безопасности
к.э.н,

О.А. Зуева
Е.В. Жиряева

Т.Н. Тарасова

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы
3. Содержание и структура дисциплины
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся по дисциплине
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

1.1. Дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности» обеспечивает овладение следующими компетенциями:

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-35	Способность анализировать состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей и их влияние на экономическую безопасность	ПК-35.1	Способность анализировать современное состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей;
		ПК-35.2	Способность анализировать влияние ВЭД на экономическую безопасность.

1.2. В результате освоения дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» у выпускника должны быть сформированы следующие профессиональные компетенции:

ОТФ/ТФ (при наличии профстандарта)/ профессиональные действия	Код этапа освоения компетенции	Результаты обучения
Проведение аналитического исследования в соответствии с согласованными требованиями.	ПК-35	<p><i>На уровне знаний:</i> интересы предприятий и государства во внешнеэкономической сфере;</p> <ul style="list-style-type: none"> - риски, природу и сущность угроз интересам во внешнеэкономической сфере; <p><i>на уровне умений:</i> использовать знания методики анализа современного состояния и перспектив развития ВЭД;</p> <ul style="list-style-type: none"> - использовать знания методики анализа результатов ВЭД на предмет выявления проблемных ситуаций; - применять инструменты и механизмы нейтрализации и предотвращения экономических угроз в сфере внешнеэкономической деятельности. <p><i>на уровне навыков:</i> применения методов анализа современного состояния и перспектив развития ВЭД;</p> <ul style="list-style-type: none"> - применения методов анализа результатов ВЭД на предмет выявления проблемных ситуаций;

		<p>- уметь осуществлять расчет и анализ экономических показателей, характеризующих конкурентоспособность на внешних рынках;</p> <p>- обеспечивать сбор и обработку статистических данных с целью прогнозирования потенциальных угроз интересам во внешнеэкономической сфере;</p> <p>выявлять и устранять причины и условия, способствующие зарождению угроз интересам во внешнеэкономической сфере..</p>
--	--	--

2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы

Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины (очная/заочная) составляет 4 зачетных единицы или 144 академических часа.

Таблица 1

Вид работы	Трудоемкость, час
Общая трудоемкость	144/144
Контактная работа с преподавателем	54/14
Лекции	18/4
Практические занятия	36/6
Лабораторные занятия	-/-
Самостоятельная работа	90/130
Контроль	-/4
Формы текущего контроля	тестирование, устный опрос, оценивание работ, выполненных в ЭОС
Форма промежуточной аттестации	зачёт

Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к блоку 1 (Б1), дисциплинам специализации (Б.09).

Предшествующие (обеспечивающие) дисциплины:

Математика

Последующие (обеспечиваемые) дисциплины:

Экономическая теория

Экономический анализ

Экономика организации (предприятия)

Мировая экономика и международные экономические отношения

Экономическая безопасность

Дисциплина для очной формы обучения изучается на 2 курсе в 3 семестре.

Дисциплина для заочной формы обучения изучается на 2 курсе в 4 семестре.

Дисциплина реализуется с применением дистанционных образовательных технологий (далее-ДОТ)

Доступ к системе дистанционных образовательных технологий осуществляется каждым обучающимся самостоятельно с любого устройства на портале: <https://sziu-de.ranepa.ru/>. Пароль и логин к личному кабинету / профилю предоставляется студенту в деканате.

3 Содержание и структура дисциплины
Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем	Объем дисциплины, час						Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР	
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды. Классификация участников ВЭД.	16	2	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 2	Органы государственной власти как участник ВЭД	16	2	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 3	Международное частное право Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право	16	2	-	4	-	10	О, оценивание в ЭОС
Тема 4	Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия	16	2	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 5	Институты содействия ВЭД в РФ	16	-	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 6	Система методов тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Налоговое администрирование в сфере ВЭД	16	4	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 7	Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции	16	2	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 8	Система валютного регулирования и валютного контроля в РФ	16	2	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Тема 9	Информационно-аналитическая база ВЭД	16	2	-	4	-	10	О, Т, оценивание в ЭОС
Контроль		-						
Промежуточная аттестация								зачёт
Всего:		144	18	-	36		90	

О – опрос; Т – тестирование

Заочная форма обучения

№ п/п	Наименование тем	Объем дисциплины, час					СР	Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		Все го	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий					
			Л	ЛР	ПЗ	КСР		
Тема 1	Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды. Классификация участников ВЭД.	16	1	-	-	-	15	<i>Т, оценивание в ЭОС</i>
Тема 2	Органы государственной власти как участник ВЭД	16	1	-	-	-	15	<i>Т, оценивание в ЭОС</i>
Тема 3	Международное частное право Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право	11	-	-	1	-	10	<i>оценивание в ЭОС</i>
Тема 4	Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия	21	1	-	-	-	20	<i>Т, оценивание в ЭОС</i>
Тема 5	Институты содействия ВЭД в РФ	21	-	-	1	-	20	<i>оценивание в ЭОС</i>
Тема 6	Система методов тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Налоговое администрирование в сфере ВЭД	11	1	-	-	-	10	<i>Т, оценивание в ЭОС</i>
Тема 7	Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции	11	-	-	1	-	10	<i>оценивание в ЭОС</i>
Тема 8	Система валютного регулирования и валютного контроля в РФ	11	-	-	1	-	10	<i>оценивание в ЭОС</i>
Тема 9	Информационно-аналитическая база ВЭД	21	-	-	1	-	20	<i>оценивание в ЭОС</i>
Контроль		4						
Промежуточная аттестация								зачёт
Всего		144	4	-	6		130	

Содержание учебной дисциплины

Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды. Классификация участников ВЭД

Внешнеэкономический комплекс и его структура. Понятия внешнеэкономической деятельности, внешнеторговой сделки, международного инвестиционного сотрудничества, международной производственной кооперации. Виды международных коммерческих операций: основные и обеспечивающие. Правовое регулирование ВЭД. Субъекты внешнеэкономической деятельности. Классификация участников ВЭД. **Налоговое и юридическое резидентство предприятий с иностранным капиталом как фактор защиты экономических интересов РФ.** Антиоффшорное законодательство РФ. Организация ВЭД на предприятии. **Безопасность во внешнеэкономической деятельности. Влияние торговли на продовольственную безопасность.**

Тема 2. Органы государственной власти как участник ВЭД

Федеральный закон "Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности". Цели, принципы и задачи управления ВЭД на уровне государства. **Принцип таможенной защиты.** Система государственных органов в сфере регулирования ВЭД. Система законодательных актов в сфере регулирования ВЭД. Нормативно-правовая база в области внешнеэкономической деятельности, включающая вопросы экономической безопасности: **Федеральные законы "О безопасности", "О специальных экономических мерах", "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации". Понятие стратегически важных товаров.** Правовая основа регулирования и организации ВЭД в РФ в условиях вступления России в ВТО. **Использование исключений по соображениям национальной безопасности (ст. XXI ГАТТ) как аргумента в торговых спорах в ВТО. Возможности и ограничения механизмов ВТО для выстраивания политики экономической защиты национальных интересов. Меры экономического воздействия в ВТО.**

Тема 3. Международное частное право. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право

Понятие международного коммерческого права (МКП). Источники МКП. Конвенции УНИДРУА. Документы Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Принципы международного частного права. Принципы международных коммерческих договоров. Императивные нормы. Торговые обычаи.

Происхождение и применение Венской конвенции 1980 года. Сфера применения и общие положения Венской конвенции о договорах международной купли-продажи. Заключение договора. Купля-продажа товаров. Обязательства продавца. Обязательства покупателя. Средства правовой защиты в случае нарушения договора одной из сторон. Переход риска. Положения, обязательные для обязательств продавца и покупателя. Убытки. Проценты. Последствия расторжения договора. Сохранение товара. Сделки: продажа материальных ценностей; продажа нематериальных объектов и смешанные договоры.

Коммерческое представительство. Договор морского посредничества. Рекомендации Международной торговой палаты для договоров случайного посредничества. Договор поручения. Договоры комиссии и консигнации. Агентирование. Рекомендации Международной торговой палаты для коммерческих агентских контрактов. Договор коммерческой концессии (франчайзинг). Рекомендации Международной торговой палаты для договоров франчайзинга. Договор о продвижении товаров. Дистрибьюторский договор. Рекомендации Международной торговой палаты для дистрибьюторских контрактов.

Участие России в международных конвенциях. **Отражение положений международного частного права в Гражданском кодексе РФ. Риски во внешнеэкономической деятельности.**

Тема 4. Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия

Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Купля-продажа в Гражданском кодексе РФ. Структура внешнеторгового контракта. Императивные нормы. Преамбула: наименование и номер, место заключения, наименования сторон, легализация, проверка контрагента, представители сторон. Основная часть: предмет, права и обязанности сторон, сумма, количество и качество, сроки, порядок расчетов, условия перевозки, ответственность сторон, применяемое право, порядок разрешения споров. Заключительные положения. Типовые контракты купли-продажи, поставки, продажи через посредника, на строительство, на объекты интеллектуальной собственности. Особенности контрактов на углеводороды. Общие условия экспортных поставок машинного оборудования ЕЭК ООН.

Договоры, обеспечивающие международный оборот. Организации-посредники: виды, профиль деятельности, функции и структура. Виды посреднических операций: дилерские, комиссионные и по договорам поручения. Продажа товаров на условиях консигнации, агентского соглашения и дистрибуции. Выбор и вознаграждение посредников. Российская практика организации посреднических услуг.

ВЭД предприятия.

Тема 5. Институты содействия ВЭД в РФ

Поддержка экспорта как часть внешнеэкономической политики государства, направленной на повышение конкурентоспособности отечественной продукции в рамках укрепления экономической безопасности государства. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» о мероприятиях, содействующих развитию ВТД. Характеристика Российского экспортного центра, государственной корпорации развития «ВЭБ РФ», АО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций», Российского экспортно-импортного банка. Информационное обеспечение внешнеторговой деятельности. Обеспечение благоприятных условий для доступа российских лиц на внешние рынки. Обеспечение внешнеэкономических интересов Российской Федерации в иностранных государствах. Представительства иностранных государств по торгово-экономическим вопросам в Российской Федерации.

Финансовая поддержка экспорта. Компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции. Налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности. Государственные гарантии Российской Федерации. Льготное кредитование иностранных покупателей. Финансирование экспортных операций Внешэкономбанком. Страхование экспортных кредитов АО «ЭКСАР». Финансирование экспортных операций АО «Росэксимбанк».

Нефинансовая поддержка экспорта. Торгово-политические меры, направленные на расширение доступа российского экспорта на внешние рынки и устранение торговых барьеров. Межправительственные комиссии.

Характеристика национального проекта «Международная кооперация и экспорт». Стратегии развития экспорта в отраслях автомобилестроения, сельскохозяйственного машиностроения, железнодорожного машиностроения, в сфере услуг.

Тема 6. Система методов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Налоговое администрирование в сфере ВЭД

Понятие и функции таможенного тарифа. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза (импортный): утвержден Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54. Экспортный тариф РФ: Постановление Правительства РФ от 30.08.2013 N 754 "Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за

пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе, и о признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации". **Тарифные льготы и преференции, страна происхождения товара. Тарифные льготы как фактор инновационного развития экономики.** Таможенная стоимость, методы ее определения и контроль. Понятие таможенных платежей. **Роль таможенно-тарифного регулирования в обеспечении экономической безопасности страны. Роль таможенно-тарифного регулирования в формировании государственного бюджета страны.**

Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Классификация мер нетарифного регулирования. Приложение №7 к Договору о ЕАЭС. Роль ГАТТ ВТО 1994 г. в определении порядка применения нетарифных ограничений. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами. Квотирование. Технические барьеры. Обязательная маркировка при ввозе отдельных категорий товаров. **Использование механизма ВТО для смягчения воздействия мер нетарифного регулирования на национальную экономику.**

Меры нетарифного регулирования, применяемые зарубежными партнерами относительно РФ. Меры, применяемые ЕАЭС относительно третьих стран. Экономический эффект применяемых мер нетарифного регулирования. **Внешнеторговые санкции и контрсанкции. Роль государственного регулирования ВЭД в обеспечении внешнеэкономической безопасности страны.**

Основы налогообложения ВЭД. Порядок оплаты акцизов и НДС при ввозе товаров. Маркировка товаров акцизными марками. Контроль применения нулевой ставки НДС при вывозе. Взаимодействие таможенных и налоговых органов. ФТС как администратор доходов федерального бюджета.

Роль таможенных доходов в эффективности национальной экономики.

Тема 7. Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции

Международные режимы экспортного контроля. Федеральный закон «Об экспортном контроле». Объекты экспортного контроля: товары и технологии. Списки объектов экспортного контроля. Инструменты экспортного контроля: идентификация, разрешительный порядок, таможенный контроль, санкции за нарушение законодательства. Деятельность ФСТЭК. **Роль экспортного контроля в охране технологий, чувствительных для национальной безопасности. Применение механизмов экспортного контроля для содействия экспорту высокотехнологичной продукции.** Проблема ввоза использованного ядерного сырья (отходов) в РФ. Нормативно-правовая база применения инструментов противодействия иностранной конкуренции. Применение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер на основе правил ВТО. Порядок и процедура проведения расследований на территории ЕАЭС. **Опыт России в применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер защиты внутреннего рынка. Защита интересов национальных производителей на международных рынках. Субсидирование в сельском хозяйстве как мера протекционизма.**

Тема 8. Система валютного регулирования и валютного контроля в РФ

ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле в РФ»: понятия валюты, резидентов и нерезидентов, валютных операций, органов и агентов валютного контроля. Запрещенные и разрешенные валютные операции. Требования к зарубежным счетам резидентов. Репатриация валютной выручки при экспортно-импортных и кредитных операциях. Либерализация мер валютного регулирования в 2020 – 2024 годах. Органы и агенты валютного контроля. Права резидентов и нерезидентов при осуществлении валютных операций в РФ. Порядок представления в уполномоченные банки подтверждающих документов о валютных операциях в соответствии с инструкцией ЦБ РФ от 16 августа 2017 года № 181-И.

Тема 9. Информационно-аналитическая база ВЭД

Международные товарные классификаторы. Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС), Международная стандартная торговая классификация (МСТК), Классификация по широким экономическим категориям (ШЭК).

Проблемы сопоставимости статического учета экспортно-импортных операций. Причины расхождения в статистических данных, связанных с учетом внешнеторговых операций.

Основные принципы статистического учета ВЭД в РФ.

Экономико-статистические методы исследования внешнеэкономических связей. Основные группы показателей, определяющих интенсивность и эффективность внешнеторговых связей. Классификация показателей для оценки оптимальности международного товарного потока региона (страны).

Анализ конкурентоспособности России на внешних рынках.

4 Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине

4.1 Формы и методы текущего контроля успеваемости обучающихся и промежуточной аттестации.

В ходе реализации дисциплины Б1.Б.09 «Основы внешнеэкономической деятельности» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

Табл. 4.1

Тема	Методы текущего контроля успеваемости
1.Внешеэкономическая деятельность: сущность и виды. Классификация участников ВЭД	О, Т, оценивание в ЭОС
2. Органы государственной власти как участник ВЭД	О, Т, оценивание в ЭОС
3. Международное частное право Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право	О, Т, оценивание в ЭОС
4. Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия	О, Т, оценивание в ЭОС
5. Институты содействия ВЭД в РФ	О, Т, оценивание в ЭОС
6. Система методов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Налоговое администрирование в сфере ВЭД	О, Т, оценивание в ЭОС
7. Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции	О, Т, оценивание в ЭОС
8. Система валютного регулирования и валютного контроля в РФ	О, Т, оценивание в ЭОС
9. Информационно-аналитическая база ВЭД	О, Т, оценивание в ЭОС

Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы:

Табл. 4.2

Код компетенции	Наименование компетенции	Этап формирования	Предшествующие и последующие этапы (с указанием дисциплин)
ПК-35	Способность анализировать состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей и их влияние на экономическую безопасность	4	<p>Этап 1: Б1.Б.04 Математика Б.1.Б.7 Экономическая теория</p> <p>Этап 2 : Б1.Б.11 Экономический анализ Б1.Б.26. Экономика организации (предприятия)</p> <p>Этап 3: Б1.Б.01. Учёт, анализ и аудит ВЭД</p> <p>Этап 4: Б1.Б.19 Экономическая безопасность</p>

4.2 Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Показатели, критерии и шкалы оценивания компетенций

Показатели компетенций на различных этапах их формирования в процессе изучения дисциплины:

Табл. 4.3

Код компетенции	Наименование компетенции	Код этапа освоения компетенции	Наименование этапа освоения компетенции
ПК-35	Способность анализировать состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей и их влияние на экономическую безопасность	ПК-35.1 ПК-35.2	Способность анализировать современное состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей; Способность анализировать влияние ВЭД на экономическую безопасность

Критерием оценивания компетенции является положительный результат по оценочным средствам. Описание шкал оценивания находится в п. 4.4 Методические

материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций.

Табл. 4.4

Раздел дисциплины, промежуточная аттестация	Формируемые компетенции	Оценочные средства	Шкала оценивания
1	ПК-35	Тест	10-балльная
1		Опрос, задачи по теме	8-балльная
2		Тест	8-балльная
2		Опрос, задачи по теме	8-балльная
3		Тест	8-балльная
3		Опрос, задачи по теме	3-балльная
4		Тест	11-балльная
4		Опрос, задачи по теме	2-балльная
5		Тест	5-балльная
5		Опрос, семинар moodle	8-балльная
6		Тест	5-балльная
6		Опрос, семинар moodle	3-балльная
7		Тест	5-балльная
7		Опрос, задачи по теме	3-балльная
8		Тест	6-балльная
8		Опрос, семинар moodle	2-балльная
9		Тест	2-балльная
9		Опрос, семинар moodle	3-балльная
Зачет		Вопросы к зачету	Зачтено/не зачтено

Типовые оценочные материалы

4.2.1. В ходе реализации дисциплины используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

- при проведении занятий лекционного типа: тестирование
- при проведении занятий семинарского типа: устный опрос, задачи по теме, семинары moodle

На занятиях для решения воспитательных и учебных задач применяются следующие формы интерактивной работы: диалого-дискуссионное обсуждение проблем, поисковый метод, исследовательский метод, деловые игры, разбор конкретных ситуаций.

4.2.2 Промежуточная аттестация проводится в форме собеседования по вопросам.

Материалы текущего контроля успеваемости:

- 1.Тестовые задания
- 2.Контрольные вопросы по дисциплине
- 3.Задания для практического занятия
- 4.Примерные темы докладов

Тестовые задания по дисциплине:

Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды.

Классификация участников ВЭД

- 1.Может ли иностранное юридическое лицо рассматриваться как субъект ВЭД?

- 1.1. Да
- 1.2. Нет
2. В форме хозяйственных товариществ могут создаваться:
 - 2.1. Только коммерческие организации
 - 2.2. Только некоммерческие организации
 - 2.3. И те, и другие
3. Филиалы и представительства – это:
 - 3.1. Коммерческие юридические лица
 - 3.2. Некоммерческие юридические лица
 - 3.3. Организации без образования юридического лица
4. Какой из этих видов деятельности не подлежит лицензированию:
 - 4.1. Реализация изделий из цветных металлов
 - 4.2. Реализация лома цветных металлов
 - 4.3. Реализация лома черных металлов
5. Деятельность компаний определяется законодательством РФ, если они действуют на территории РФ, при этом:
 - 5.1. Принадлежат иностранному инвестору, но не являются резидентами или налоговыми резидентами на территории РФ
 - 5.2. Принадлежат иностранному инвестору, но зарегистрировали свое отделение по российскому законодательству
 - 5.3. В обоих случаях
6. Собственность совместного предприятия на территории РФ является:
 - 6.1. Российской
 - 6.2. Иностранной
 - 6.3. Совместной
7. В чем состоит особенность регистрации юридического лица с иностранным участием:
 - 7.1. Принят общий порядок
 - 7.2. Дополнительно требуется доказательство статуса иностранного юридического лица
 - 7.3. Дополнительно требуется апостиль
8. Какие критерии налогового резидентства существуют в РФ:
 - 8.1. Только критерий инкорпорации
 - 8.2. Только критерий места управления
 - 8.3. Только критерий контроля
 - 8.4. Все указанные
9. Может ли считаться для целей налогообложения постоянным представительством иностранная организация, которая осуществляет экспортно-импортные операции на территории РФ:
 - 9.1. Да
 - 9.2. Нет
10. Иностранная организация получает доходы на территории РФ, но не является налоговым резидентом (не имеет постоянного представительства). При этом она:
 - 10.1. Не платит налоги в РФ, и налог не удерживается иным образом
 - 10.2. Самостоятельно платит налоги
 - 10.3. Налог с такого дохода удерживается налоговым агентом
11. Укажите участников внешнеэкономической деятельности, относящихся к группе производителей-экспортеров без посредников:
 - 11.1. ТПП;
 - 11.2. Роспатент;
 - 11.3. производственные кооперативы;
 - 11.4. отраслевые внешнеэкономические объединения;

- 11.5. уполномоченные банки;
- 11.6. торговые дома;
- 11.7. производственные объединения;
- 11.8. совместные предприятия;
- 11.9. ассоциации внешнеэкономического сотрудничества;
- 11.10. консорциумы;
- 11.11. холдинги.
- 12. Участники внешнеэкономической деятельности, обеспечивающие внешнеторговые операции на внешнем рынке от лица производителей относятся к:
 - 12.1. содействующим организациям;
 - 12.2. производителям-экспортерам;
 - 12.3. организациям-посредникам.
- 13. Укажите участников внешнеэкономической деятельности, относящихся к группе коммерческих организаций:
 - 13.1. общественные организации;
 - 13.2. Союзы предпринимателей;
 - 13.3. ЗАО;
 - 13.4. потребительские кооперативы;
 - 13.5. производственные кооперативы;
 - 13.6. товарищество на вере;
 - 13.7. фонды.
- 14. В какую группу участников внешнеэкономической деятельности относятся союзы предпринимателей?
 - 14.1. производители-экспортеры;
 - 14.2. организации-посредники;
 - 14.3. содействующие организации.
- 15. Что такое оффшорная зона?
 - 15.1. экономическое образование, состоящее из нескольких государств, которые договорились между собой об особом льготном режиме налогообложения при осуществлении экспортно-импортных операций
 - 15.2. обособленная территория в пределах одного государства, для предприятий которой действует сниженная ставка налога на прибыль
 - 15.3. территория государства или его часть, в пределах которой для компаний-нерезидентов действует особый налоговый режим, а также облегченные правила регистрации и лицензирования
- 16. Косвенный метод работы во внешнеторговой деятельности связан с:
 - 16.1. посредничеством
 - 16.2. выдачей доверенностей
 - 16.3. сбором и анализом информации
- 17. Внешнеторговая деятельность – это:
 - 17.1. деятельность по проведению сделок в сфере внешней торговли товарами, услугами, информацией и объектами интеллектуальной собственности
 - 17.2. деятельность, связанная с привлечением товаров из-за рубежа с целью их приобретения
 - 17.3. деятельность, связанная с созданием торговых предприятий в зарубежных странах

Тема 2. Органы государственной власти как участник ВЭД

- 1. Россия ввела запрет на транзит ряда украинских товаров через границу с Беларусью с 2015 года. Был ли этот запрет снят после того, как Украина начала спор в ВТО?
 - 1.1. Да

1.2. Нет

2. Могла ли Россия, обосновывая свой запрет, обратиться к статье XXI ГАТТ, позволяющей нарушать обязательства перед ВТО по соображениям национальной безопасности?

2.1. Нет, так как официально войны между Россией и Украиной не было объявлено

2.2. Да, так как фактически существующая ситуация в отношениях расценивалась как чрезвычайная

2.3. Да, поскольку Украина также ввела запрет на импорт из России

3. Нарушила ли Россия, по мнению третьей группы, положения о свободе транзита по ст. V ГАТТ?

3.1. Нет, так как любые несоблюдения ГАТТ возможны, если страна действует из соображений национальной безопасности по ст. XXI ГАТТ

3.2. Да, требования к транзиту из Белоруссии от 2016 года были несовместимы со вторым предложением Статьи V:2 (свобода транзита), потому что эти меры делают различия на основе пункта отправления (Украина), места назначения (Казахстан и Кыргызская Республика), и места ввоза (Беларусь, где ввоз исключительно разрешен) трафика в пути

4. Понимали ли США под «национальной безопасностью», обращаясь к ст. XXI ГАТТ (когда принимали ограничения на импорт стали), политическую ситуацию?

4.1. Нет, производство стали было важно с точки зрения экономической безопасности. А именно: необходимо восстановить стальные и алюминиевые отрасли, что является основой национальной безопасности

4.2. Да, в отношении со странами, против импорта которых были введены меры (Европейский союз, Турция, Швейцария, Россия, Норвегия, Мексика, Канада, Индия и Китай) существовала политическая напряженность

5. В каком случае США встали на сторону Украины

5.1. Только во время революции на Майдане

5.2. Только в споре по транзитным мерам против России, где Россия обратилась к соображениям национальной безопасности

5.3. В обоих случаях

6. Можно ли в рамках системы урегулирования споров ВТО рассматривать торговые ограничения, связанные с национальной безопасностью?

6.1. Только США считают, что нет

6.2. Только Россия считает, что нет

6.3. Ряд стран, в т.ч. США и Россия, считают, что нет

6.4. Конечно же, можно. Все страны согласны с этим, а третья группа фактически делает это

7. Что, по мнению органа по разрешению споров ВТО, не составляет «чрезвычайную ситуацию в международных отношениях»?

7.1. Политические разногласия между членами

7.2. Сильные экономические различия между членами

7.3. Ситуация повышенной политической напряженности

7.4. Ситуация общего распространения нестабильности в окружении государства

8. Кто осуществляет общее руководство таможенным делом, а также регулированием и контролем в сфере ВЭД?

8.1. Правительство РФ

8.2. Президент РФ

8.3. Министерство иностранных дел РФ

Тема 3. Международное частное право. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право

1. Какой договор заключается от имени посредника за счет экспортера?

1.1. поручения

1.2. комиссии

1.3. брокерский

2. На какой вид перевозок приходится основной объем грузооборота мировой внешней торговли?

2.1. железнодорожные

2.2. автомобильные

2.3. морские

3. Трамповое судоходство осуществляется:

3.1. строго по расписанию

3.2. по требованию для перевозки единичных грузов

3.3. на нерегулярной основе

Тема 4. Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия.

1. Соглашение сторон, как правило, оформляется письменным документом, который может носить название (несколько правильных ответов):

1.1. Контракт

1.2. Соглашение

1.3. Акцепт

1.4. Протокол о намерениях

1.5. Генеральный контракт.

2. В контракте часть условий признается существенными на основе (несколько правильных ответов):

2.1. Закона

2.2. Торгового обычая

2.3. Предыдущего опыта продавца в отношениях с другими покупателями.

3. К основным относятся контракты:

3.1. Перевозки

3.2. Страхование

3.3. Поставки услуг международного туризма

4. Вывоз ранее ввезенных товаров, не подвергшихся переработке в данной стране – это:
- 4.1. экспорт;
 - 4.2. импорт;
 - 4.3. реэкспорт;
 - 4.4. реимпорт.
5. Укажите вспомогательные внешнеторговые операции:
- 5.1. страхование грузов;
 - 5.2. арендные операции;
 - 5.3. по международному туризму;
 - 5.4. по международным перевозкам грузов;
 - 5.5. по предоставлению консультационных услуг в области информации и совершенствования управления (аудиторские услуги);
 - 5.6. транспортно-экспедиторские;
 - 5.7. по обмену кинофильмами и телепрограммами;
 - 5.8. по хранению грузов при международной перевозке;
 - 5.9. по международным расчетам.
6. Установите правильную последовательность – базисные условия поставки товаров от наиболее простых к сложным для продавца:
DAF, DDU, CIF, CFR, FOB, EXW, FAS, DDP
7. Отметить основные сведения, которые необходимо указать в преамбуле внешнеторгового контракта:
- 7.1. полное юридическое наименование сторон, заключающих договор;
 - 7.2. какие из сторон являются продавцом и покупателем;
 - 7.3. регистрационный номер контракта;
 - 7.4. место и дата подписания контракта;
 - 7.5. вид внешнеторговой сделки;
 - 7.6. базисные условия поставок;
 - 7.7. количество товара;
 - 7.8. цена и общая сумма контракта;
 - 7.9. способ фиксации цены;
 - 7.10. арбитраж.
8. Цена, зафиксированная при заключении контракта, которая может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится, – это:
- 8.1. скользящая цена;
 - 8.2. цена с последующей фиксацией;
 - 8.3. нетвердая цена;
 - 8.4. цена фактической сделки;
 - 8.5. промежуточная цена;
 - 8.6. подвижная цена.
9. Если контрактом предусмотрена немедленная поставка товара, это означает обязательство продавца поставить товар:
- 9.1. как можно быстрее;
 - 9.2. по мере готовности;
 - 9.3. на следующий день после подписания контракта;
 - 9.4. в любой день в течение не более двух недель;
 - 9.5. в течение трех дней с момента подписания контракта.
10. Согласно международным нормам международная коммерческая сделка может быть заключена:
- 10.1. устно;
 - 10.2. письменно;

- 10.3. как письменно, так и устно.
11. Какие базисные условия поставки предусматривают оплату таможенных формальностей покупателем:
DAF, DDU, CIF, CFR, FOB, EXW, FAS, DDP.
12. Какие базисные условия поставки используются для морского транспорта:
DDU, CIF, DDP, EXW, FCA, CIP, CPT, DES, FAS, DEQ, CIF, FOB, DAF.
13. Какие базисные условия поставки используются для смешанных перевозок:
DDU, CIF, DDP, EXW, FCA, CIP, CPT, DES, FAS, DEQ, CIF, FOB, DAF.
14. При базисном условии CIF морская транспортировка осуществляется:
- 14.1. на риск и за счет продавца;
 - 14.2. на риск продавца, но за счет покупателя;
 - 14.3. на риск покупателя, но за счет продавца;
 - 14.4. на риск и за счет покупателя.
15. При базисном условии FCA обязательства продавца считаются выполненными:
- 15.1. при пересечении грузом поручней в порту погрузки;
 - 15.2. при пересечении грузом поручней в порту выгрузки;
 - 15.3. при передаче груза первому перевозчику в поименованном пункте;
 - 15.4. после погрузки на транспортное средство в поименованном пункте.
16. При базисном условии CFR морская транспортировка осуществляется:
- 16.1. на риск и за счет продавца;
 - 16.2. на риск продавца, но за счет покупателя;
 - 16.3. на риск покупателя, но за счет продавца;
 - 16.4. на риск и за счет покупателя.
17. Условие поставки, при котором все расходы по перевозке груза, оплате транспортных и страховых расходов до пересечения товаром борта судна в порту покупателя возложены на продавца товара – это:
- 17.1. FOP
 - 17.2. FOB
 - 17.3. CIF
18. Безналичные расчеты между странами, компаниями, предприятиями и банками за поставленные, проданные друг другу товары, ценные бумаги и оказанные услуги, осуществляемые путем взаимного зачета, исходя из условий баланса платежей – это:
- 18.1. клиринг
 - 18.2. факторинг
 - 18.3. демпинг
19. Метод для определения качества товара «тель-кель» не применяется в договорах на продажу:
- 19.1. чая и кофе
 - 19.2. товаров массового потребления
 - 19.3. зерновых культур
20. Контракты, заключаемые на срок 3-5 лет – это ... контракты:
- 20.1. краткосрочные
 - 20.2. среднесрочные
 - 20.3. долгосрочные
21. При формировании трансферных цен транснациональные корпорации ориентируются на:
- 21.1. среднеотраслевые цены
 - 21.2. конкурентные цены
 - 21.3. внутренние цены
22. Для экспортера наиболее надежной формой расчетов является:
- 22.1. чек

22.2. банковский перевод

22.3. аккредитив

Тема 5. Институты содействия ВЭД в РФ

1. Ниже перечислены мероприятия, содействующие развитию внешнеторговой деятельности, в соответствии со ст. 46 ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Перечислите лишнее из них.

- 1.1. Кредитование экспортеров
 - 1.2. Кредитование получателей российской продукции
 - 1.3. Организация торговых выставок
 - 1.4. Привлечение ведущих экспортеров к межправительственным встречам в ВТО
 - 1.5. Привлечение ведущих экспортеров к встречам межправительственных комиссий
2. Какое из этих учреждений не имеет функции поддержки экспорта?
- 2.1. Российский экспортный центр
 - 2.2. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций
 - 2.3. Российский экспортно-импортный банк
 - 2.4. Объединение «United importers»
3. Какие (или какая) из этих форм поддержки относятся к финансовым
- 3.1. Компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции
 - 3.2. Налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности
 - 3.3. Государственные гарантии Российской Федерации
 - 3.4. Деятельность и решения межправительственных комиссий
4. Какие (или какая) из этих форм поддержки относятся к нефинансовым
- 4.1. Компенсация части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции
 - 4.2. Налоговое регулирование внешнеэкономической деятельности
 - 4.3. Государственные гарантии Российской Федерации
 - 4.4. Деятельность и решения межправительственных комиссий
 - 4.5. Меры, направленные на устранение торговых барьеров
5. В каком году должны быть достигнуты цели программы «Международная кооперация и экспорт»
- 5.1. 2021
 - 5.2. 2022
 - 5.3. 2023
 - 5.4. 2024
 - 5.5. 2025
 - 5.6. 2030
 - 5.7. 2050

Тема 6. Система методов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Налоговое администрирование в сфере ВЭД

1. Какое обстоятельство является юридически обоснованным основанием для квотирования импорта?

- 1.1. продажа импортируемого товара по сознательно заниженной цене
- 1.2. защита отечественных производителей от иностранной конкуренции
- 1.3. вероятность нанесения ущерба национальной экономике

2. Квотами принято называть:

- 2.1. лимиты
- 2.2. запреты
- 2.3. штрафы

3. Какая из мер в обязательном порядке применяется вместе с квотированием?

- 3.1. таможенная очистка
- 3.2. лоббирование
- 3.3. лицензирование

4. Таможенный режим, при котором ввезенные на таможенную территорию РФ товары остаются постоянно на этой территории без обязательства об их вывозе с этой территории, — это:

- 4.1. реимпорт
- 4.2. реэкспорт
- 4.3. выпуск для внутреннего применения

5. Что является основой для начисления НДС при импорте (акциз отсутствует)?

- 5.1. стоимость товара, установленная на условиях EXW
- 5.2. таможенная стоимость
- 5.3. таможенная стоимость + ввозная пошлина

Инвестиционный налоговый кредит может быть предоставлен (ст. 66 НК РФ):

- 6.1. По ввозной таможенной пошлине
- 6.2. По налогу на прибыль организации
- 6.3. По любым федеральным налогам

7. Если организация включена в реестр резидентов зоны территориального развития в соответствии с Федеральным законом "О зонах территориального развития в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (ст. 66, 67 НК РФ), инвестиционный налоговый кредит:

- 7.1. Не может быть ей предоставлен
- 7.2. Может быть ей предоставлен на срок до десяти лет
- 7.3. Может быть ей предоставлен на срок до пяти лет

8. Если организация имела убытки, инвестиционный налоговый кредит (ст. 66 НК РФ):

- 8.1. Может быть ей предоставлен
- 8.2. Не может быть ей предоставлен

9. Организация является производителем молочной продукции в особой экономической зоне. В этом случае (ст. 67 НК РФ) инвестиционный налоговый кредит:

- 9.1. Не может быть ей предоставлен
- 9.2. Может быть ей предоставлен на срок до десяти лет
- 9.3. Может быть ей предоставлен на срок до пяти лет

Источник: Договор о ЕАЭС, Приложение №18 «Протокол о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг», раздел III

10. Для целей уплаты НДС налоговая база для импортированных товаров определяется:

- 10.1. На дату пересечения границы
- 10.2. На дату подачи таможенной декларации
- 10.3. На дату принятия на учет у налогоплательщика импортированных товаров

11. Косвенные налоги уплачиваются:

- 11.1. не позднее 20-го числа месяца, следующего за месяцем принятия на учет импортированных товаров;
 - 11.2. не позднее 25-го числа месяца, следующего за месяцем пересечения границы для импортированных товаров;
 - 11.3. не позднее 25-го числа месяца, следующего за месяцем принятия на учет импортированных товаров
 12. Уплата акцизов по маркируемым подакцизным товарам производится в сроки, установленные:
 - 12.1. законодательством ЕАЭС
 - 12.2. законодательством государства-члена
 - 12.3. Международными обязательствами
 13. Оплачивая косвенные налоги, налогоплательщик одновременно с налоговой декларацией предоставляет ряд документов, в число которых НЕ входит:
 - 13.1. Транспортный документ
 - 13.2. Таможенная декларация
 - 13.3. Агентский договор
- Источник: Договор о ЕАЭС, Приложение №18 «Протокол о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг», раздел II
14. При экспорте налогоплательщик имеет право:
 - 14.1. На нулевую ставку НДС только;
 - 14.2. На неуплату акцизов только;
 - 14.3. И то, и другое
 15. Претендуя на нулевую ставку НДС при экспорте, налогоплательщик должен представить в налоговые органы ряд документов. При этом:
 - 15.1. Если пропущен 180-ти-дневный срок, нулевая ставка предоставлена не будет
 - 15.2. Если пропущен 180-ти-дневный срок, нулевая ставка будет предоставлена позже, но налог первоначально надо заплатить
 16. Возврату не подлежат:
 - 16.1. Суммы уплаченных косвенных налогов, если подтверждающие документы предоставлены по истечении 180-ти – дневного срока
 - 16.2. Суммы штрафов за нарушение сроков оплаты
 17. Освобождение от уплаты косвенных налогов предоставляется:
 - 17.1. при экспорте и импорте
 - 17.2. при экспорте и предоставлении товаров в лизинг
 - 17.3. Только при экспорте
 18. Какое утверждение справедливо относительно запретов на импорт:
 - 18.1. Запреты – это количественная мера
 - 18.2. В общем случае (ст. XI ГАТТ) страны отказываются от количественных мер
 - 18.3. В качестве исключений из общего правила страны могут запретить импорт из политических соображений, о чем говорится в ст. XI ГАТТ
 - 18.4. В качестве исключений из всех обязательств по ГАТТ страны могут запретить импорт из политических соображений, о чем говорится в ст. XXI ГАТТ
 - 18.5. В качестве исключений из общего правила страны могут запретить импорт товаров, если в стране принята программа сокращения производства таких товаров, о чем говорится в ст. XI ГАТТ
 19. Какие утверждения несправедливы относительно запретов на экспорт?
 - 19.1. Запреты – это количественная мера
 - 19.2. В общем случае (ст. XI ГАТТ) страны отказываются от количественных мер
 - 19.3. В качестве исключений из общего правила страны могут запретить

экспорт, если в стране наблюдается нехватка продовольствия, о чем говорится в ст. XI ГАТТ

- 19.4. Страны не применяют запреты на экспорт без каких-либо исключений
- 19.5. Страны могут запрещать экспорт опасных отходов
- 19.6. Страны могут запрещать экспорт истощаемых природных ресурсов
- 19.7. Страны могут запрещать экспорт текстильных станков в силу недостаточности их количества для внутренних производственных потребностей

Тема 7. Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции

1. Какой из этих международных режимов не относится к режимам экспортного контроля:

- 1.1. Вассенаарские договоренности (ВД)
- 1.2. Базельская конвенция (БК)
- 1.3. Группа ядерных поставщиков (ГЯП)
- 1.4. Режим контроля за ракетной технологией (РКРТ)
- 1.5. Австралийская группа (АГ)

2. Как называется следующая процедура «установление соответствия товара и технологии приведенной в контрольных Списках контролируемой продукции»

- 2.1. Лицензирование
- 2.2. Разрешительный порядок
- 2.3. Идентификация
- 2.4. Сертификация

3. Какой из указанных ниже контрольных списков не существует самостоятельно:

- 3.1. ДН – «двойное назначение»
- 3.2. РО – «ракетное оружие»
- 3.3. ИС – «исходный Список»
- 3.4. ЯО – «ядерное оружие»
- 3.5. ХО – «химическое оружие»
- 3.6. БО – «биологическое оружие»
- 3.7. ТД – «предметы для совершения террористических действий»

4. К какому из указанных ниже списков относятся взрывчатые материалы промышленного назначения:

- 4.1. ДН – «двойное назначение»
- 4.2. РО – «ракетное оружие»
- 4.3. ИС – «исходный Список»

5. Какая из перечисленных категорий продукции не подлежит экспортному контролю:

- 5.1. Материальные объекты в целом
- 5.2. Культуры микроорганизмов
- 5.3. Технологии
- 5.4. Информация
- 5.5. Результаты фундаментальных научных исследований

Тема 8. Система валютного регулирования и валютного контроля в РФ

1. На какой счет, согласно российскому законодательству, уполномоченный банк обязан зачислять валюту от экспортных операций?

1.1. транзитный

1.2. валютный

1.3. расчетный

2. Покупка или продажа крупных партий иностранной валюты – это:

2.1. девальвация

2.2. ревальвация

2.3. валютная интервенция

3. Эмиссионные ценные бумаги, номинальная стоимость которых указана в долларах США и выпуск которых зарегистрирован в Российской Федерации – это:

3.1. Внутренние ценные бумаги

3.2. Внешние ценные бумаги

4. Иностранное юридическое лицо, зарегистрированное в соответствии с Федеральным законом «О международных компаниях и международных фондах» в качестве участника специального административного района Калининградской области в соответствии со 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» признаются:

4.1. Резидентом

4.2. Нерезидентом

5. Какие операции не названы среди валютных операций в соответствии со ст.1 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»:

5.1. Электронные рублевые переводы без открытия счетов между резидентами через границу

5.2. Рублевые переводы между резидентами со счета на счет через границу

5.3. Рублевые переводы нерезидента между своими счетами на территории РФ

6. Разрешает ли закон валютные операции между следующими категориями резидентов: физическими лицами, которые находятся за рубежом более 183 дней в году, и юридическими лицами – государственными учреждениями высшего образования?

6.1. Да, разрешает

6.1. Нет, валютные операции между резидентами запрещены в силу ст. 9 закона

7. Имеют ли право физические лица - резиденты РФ переводить между собой иностранную валюту без открытия банковских счетов?

7.1. Определенно, да, поскольку это прямо установлено п. 3.5. ст. 14 173-ФЗ

7.2. Нет, поскольку на основе ст. 9 173-ФЗ валютные операции между резидентами запрещены, а исключения охватывают только переводы со счета на счет

7.3. Вероятно, да, поскольку это прямо установлено п. 3.5. ст. 14 173-ФЗ, а валютные переводы без использования счетов не охвачены понятием «валютные операции»

8. Либерализация валютного регулирования состоит в поэтапной отмене требований по репатриации экспортной выручки. Такая либерализация по состоянию на январь 2020 года (два ответа):

8.1. нашла отражение в п.1. части 1 ст. 19 173-ФЗ

8.2. нашла отражение в ст. 2 265-ФЗ от 02.08.2019

8.3. нашла отражение в ч.5 ст. 12 173-ФЗ, дающей право резидентам оставлять на счетах за рубежом экспортную выручку

Тема 9. Информационно-аналитическая база ВЭД

1.Какой классификатор(ы) лежит(лежат) в основе таможенного тарифа РФ:

1.1. Гармонизированная система описания и кодирования товаров

1.2. Комбинированная номенклатура ЕС

- 1.3. Стандартная международная торговая классификация
- 1.4. Международный стандартный промышленный классификатор
2. К какому источнику данных необходимо обратиться для анализа экспорта по регионам РФ:
 - 2.1. К статистике Международного торгового центра
 - 2.2. К статистике ВТО
 - 2.3. К таможенной статистике РФ

Контрольные вопросы по дисциплине:

Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды.

Классификация участников ВЭД

1. Определите понятия «внешнеэкономические связи», «внешнеэкономический потенциал» и «внешнеэкономический комплекс».
2. Каковы основные виды внешнеэкономической деятельности?
3. Какова структура внешнеэкономического комплекса России?
4. Какова роль ОЭЗ в формировании внешнеэкономического комплекса России?
5. Кто относится к субъектам ВЭД?
6. Что такое совместное предприятие? Назовите успешные примеры совместных предприятий.

Тема 2. Органы государственной власти как участник ВЭД

7. Каковы цели, принципы и задачи управления ВЭД на уровне государства?
8. Определите функции и полномочия исполнительных органов власти в сфере ВЭД.
9. Определите место России в международных организациях различного типа.

Тема 3. Международное частное право. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право

10. Охарактеризуйте обязательства продавца по Венской конвенции о договорах международной купли-продажи
11. Охарактеризуйте обязательства покупателя по Венской конвенции о договорах международной купли-продажи

Тема 4. Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия

12. Какова роль посредников во внешнеэкономической деятельности?
13. Назовите основные виды посреднических организаций.

Тема 5. Институты содействия ВЭД в РФ

14. Какова стратегия развития ВЭД в России?
15. Какие финансовые меры поддержки экспорта Вы можете назвать?
16. Перечислите условия предоставления льготных кредитов.
17. На каких условиях предоставляется страховое покрытие экспортных кредитов?
18. Какова процедура получения государственной гарантии для экспортеров и иностранных покупателей?
19. Почему необходима поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта?
20. Каким основным документом регламентирован план мероприятий по поддержке доступа на рынки зарубежных стран и поддержке экспорта?
21. Какие правительственные и неправительственные органы в России занимаются разработкой поддержки экспорта?
22. Каковы причины пассивности России на международных рынках?
23. Назовите внешние барьеры в сфере экспортной деятельности.
24. В чем основная причина отсутствия доступного и дешевого экспортного финансирования?
25. Перечислите внутренние барьеры экспортной деятельности.
26. Каким органом исполнительной власти ведется работа по выявлению и дальнейшему устранению барьеров и ограничений в доступе российской продукции на рынки зарубежных стран?
27. На что направлена система государственных мер по поддержке экспорта?
28. Перечислите меры по преодолению внутренних и внешних барьеров в сфере экспортной деятельности.

Тема 6. Система методов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД

29. Как изменились направления торгово-экономического сотрудничества России с зарубежными партнерами после введения санкций?
30. Какие изменения произошли в торгово-экономическом сотрудничестве России с партнерами на постсоветском пространстве после подписания Договора о ЕАЭС?
31. Назовите основные функции таможенно-тарифного регулирования.
32. Перечислите основные элементы таможенно-тарифного регулирования.
33. Дайте определение понятию «таможенный тариф».
34. Укажите, основные направления таможенно – тарифного регулирования в ЕАЭС. Кто разрабатывает и реализует государственную политику и нормативно-правовое регулирование в области таможенного дела?
35. К какому уровню относится правовое регулирование в таможенной сфере?
36. Что включает в себя термин «таможенное законодательство»?
37. Назовите основными источники таможенного права.
38. Какова функция Таможенного кодекса ЕАЭС?
39. Какой вид доходов составляет наибольшую долю в структуре доходов федерального бюджета РФ?
40. Какие органы исполнительной власти являются главными администраторами доходов федерального бюджета РФ?

41. Перечислите основные методы государственного регулирования ВЭД в РФ.
42. Назовите основополагающие нормативные правовые акты, регулирующие ВЭД в РФ.

Тема 7. Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции

43. Что такое экспортный контроль? Какова его цель?
44. Какие международные договоры определяют порядок экспортного контроля?
45. Какие нормативно-правовые акты являются основой экспортного контроля в РФ?
46. Что является объектом экспортного контроля?
47. Какие этапы экспортного контроля Вы можете отметить?
48. Чем отличается разовая лицензия от генеральной?
49. Какие санкции предусматривает российское законодательство относительно нарушителей законодательства об экспортном контроле?
50. Перечислите основные инструменты борьбы с недобросовестной конкуренцией.
51. Охарактеризуйте нормативно-правовую базу применения антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер в Российской Федерации.
52. Какова цель и сфера применения антидемпинговых мер?
53. Какова цель и сфера применения компенсационных мер?
54. Какова цель и сфера применения специальных защитных мер?
55. Охарактеризуйте порядок и процедуру проведения расследований на территории ЕАЭС.

Тема 8. Валютное регулирование и валютный контроль

56. Какие изменения в государственной политике валютного регулирования и валютного контроля произошли в Российской Федерации после 1991 года?
57. Какие основные изменения в российском валютном законодательстве произошли с 2020 года?
58. Какова роль уполномоченных банков, ФНС и ФТС в системе валютного регулирования и валютного контроля?
59. В чем заключается требование репатриации валютной выручки? Как оно различается в зависимости от валюты расчетов и типа экспортируемых товаров?
60. Какова ответственность за нарушение валютного законодательства?

Тема 9. Информационно-аналитическая база ВЭД

61. Какие аналитические отчёты формирует аналитическая таможенная база?
62. Какие вы знаете международные товарные классификации? Каковы их функции?
63. Охарактеризуйте принципы построения и сферу применения основных международных товарных классификаторов.
64. Причины несопоставимости статистического учета внешнеторговых операций в разных странах.
65. Какие данные заложены в методологию статистического учета внешней торговли?
66. Каким образом формируется таможенная статистика РФ?
67. Какие группы показателей, характеризующих состояние внешней торговли, можете назвать?

68. Какие методы экономико-математического моделирования внешнеэкономических связей можете назвать?

2.Задания для практического занятия

Практическое занятие №1 к теме 1. «Внешнеэкономическая деятельность: сущность и виды. Классификация участников ВЭД»

- 1.Россия в современном мире. Оценка конкурентоспособности российской экономики
- 2.Взаимозависимость социально-экономического состояния страны и ее внешнеэкономических связей
- 3.Взаимодействие России и российских регионов с Европейским Союзом
- 4.Внешнеэкономические связи России и стран СНГ
- 5.Экспортная специализация России
- 6.Понятие внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности
- 7.Виды и формы внешнеэкономической деятельности
- 8.Внешнеэкономический комплекс страны
- 9.Перспективы развития внешнеэкономической деятельности в связи с присоединением России к ВТО
10. Классификация субъектов ВЭД
11. Предприятие как главный субъект ВЭД: понятие предприятия и его функции; организационно – правовые формы предприятий; особенности деятельности смешанных обществ за границей, предприятий в свободных экономических и оффшорных зонах.
12. Факторы ограничения деятельности российских предприятий в зарубежных странах.
13. Отдел внешнеэкономической деятельности предприятия, его структура и функции
14. Сущность и цели создания совместных предприятий
15. Особенности создания совместных предприятий

Практическое занятие №1 к теме 2. «Органы государственной власти как участник ВЭД»

- 1.Исключения по соображениям национальной безопасности в контексте реформы ВТО
- 2.Использование исключений по соображениям национальной безопасности как аргумента в торговых спорах в ГАТТ-47 и ВТО
- 3.Правила Всемирной торговой организации и протекционизм в области возобновляемых источников энергии»
- 4.Отчет органа по разрешению споров в отношении антидемпинговой методологии ЕС, пошлины на импорт из России
- 5.Отчет антидемпингового органа ВТО относительно российских мер на импорт железнодорожного оборудования
- 6.Отчет антидемпингового органа ВТО относительно украинских пошлин на нитрат аммония из России
- 7.Россия инициировала спор в ВТО против антидемпинговых пошлин США на сталь
- 8.Отчет третейской группы относительно российских ограничений транзита товаров из Украины
- 9.Основные параметры российских обязательств в сельском хозяйстве
10. Национальная политика и ограничения ВТО на внутреннюю поддержку

11. Политика РФ в области торговли услугами в условиях ВТО
12. Подходы к обоснованию установления изъятий из национального режима или особенностей осуществления закупок государствами — членами Евразийского экономического союза
13. Россия-ЕС: спор об энергетических корректировках
14. Активность России в ВТО

Практическое занятие №1 к теме 3. «Международное частное право Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право»

1.О свободе договора и ее пределах (Пленум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации Постановление от 14 марта 2014 г. N 16)

- 2.Международное коммерческое право
 - 3.Обычай в коммерческом обороте
 - 4.Обязательные (императивные) нормы права
- Сделайте сообщение о содержании следующего принципа международных коммерческих договоров:*

- 5.Принцип свободы договора, его содержание (понятие императивных норм, противоправность - УНИДРУА)
- 6.Lex mercatoria
- 7.Добросовестность переговоров. Полномочия представителя, агента (УНИДРУА, европейские)
- 8.Конфиденциальность (УНИДРУА, европейские)
- 9.Стандартные и неожиданные условия (УНИДРУА)
10. Понятие и характер заблуждения, обмана (УНИДРУА, европейские)
11. Недействительность договора (УНИДРУА)
12. Неисполнение договора (КНИДРУА)
13. Намерения сторон. Предполагаемое знание(УНИДРУА, европейские)
14. Несправедливое преимущество (УНИДРУА, европейские)
15. Толкование (европейские)
16. Понятие исполнения (УНИДРУА, европейские)
17. Право на прекращение контракта (европейские)

Практическое занятие №2 к теме 3. «Международное частное право Венская конвенция о договорах международной купли-продажи. Договорное право»

- 1.Коммерческое представительство
- 2.Договор морского посредничества
- 3.Рекомендации Международной торговой палаты для договоров случайного посредничества
- 4.Договор поручения
- 5.Договоры комиссии и консигнации
- 6.Агентирование
- 7.Рекомендации Международной торговой палаты для коммерческих агентских контрактов
- 8.Договор коммерческой концессии (франчайзинг)
- 9.Рекомендации Международной торговой палаты для договоров франчайзинга
10. Договор о продвижении товаров. Дистрибьюторский договор
11. Рекомендации Международной торговой палаты
12. для дистрибьюторских контрактов
13. Происхождение Венской конвенции 1980 г.
14. Применение Венской конвенции 1980 г. и выбор права

15. Заключение договора купли-продажи
16. Толкование договоров
17. Роль торгового обычая и диспозитивного регулирования в устранении пробелов
18. Продажа материальных ценностей
19. Продажа нематериальных объектов и смешанные договоры

Практическое занятие №1 к теме 4. «Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия»

- 1.Международные контракты
 - 2.Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок и порядок их заключения и оформления
 - 3.Анализ структуры внешнеторгового контракта
 - 4.Формы оплаты
 - 5.Защита от нарушений договора и изменившихся обстоятельств
- Проработка условий внешнеторговых контрактов:*
- 6.Общие рекомендации по содержанию и форме контракта
 - 7.Определение предмета контракта и количества товара
 - 8.Характеристика качества товара
 - 9.Упаковка и маркировка
 10. Гарантии качества товара
 11. Установление цены и суммы контракта
 12. Определение срока поставки
 13. Сдача-приемка товара по количеству и качеству
 14. Условия платежа
 15. Претензии и санкции
 16. Форс-мажор и существенное изменение обстоятельств
 17. Порядок разрешения споров, арбитраж. Прочие условия
 18. Контракт в нефтетрейдинге.

Ответьте, правильны ли следующие утверждения, используя «да» или «нет».

- 1.Внешнеторговый контракт совершают, как правило, в письменной форме
- 2.Контракт между филиалами и дочерними компаниями одной и той же фирмы, находящимися в разных странах, не будет считаться международным.
- 3.К реальным контрактам относятся контракты на перевозку.
- 4.Контракт считается заключенным при согласовании сторонами существенных условий.
- 5.В случае отсутствия в контракте оговорки об уплате аванса покупатель имеет право отказаться от предоплаты, а осуществляет расчет по стоимости товара в целом при его получении.
- 6.Заказчик направляет продавцу документ, в котором выражает твердое намерение купить 5 тонн бананов. Помимо этого в документе заказчик указывает, что ответ должен быть дан не позднее 01.09.2020 г. Продавец соглашается со всеми условиями, заявленными в документе. Как называется данный документ?

Практическое занятие №2 к теме 4. «Основные договоры. Внешнеторговый контракт. Договоры, обеспечивающие внешнеторговый оборот. ВЭД предприятия»

- 1.Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки

2. Особенности ценообразования и ценовой стратегии во ВЭД
 3. Современные формы финансирования ВЭД предприятия
 4. Стратегия маркетинга ВЭД предприятия
 5. Стратегическое планирование ВЭД предприятия
 6. Оценка эффективности ВЭД предприятия
 7. Особенности товара и товарной политики предприятия во ВЭД
 8. Организация управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия
 9. Выбор иностранного партнера
 10. Основные показатели деятельности зарубежных фирм
 11. Экономический анализ внешнеэкономической деятельности предприятия
 12. Валютно-финансовые отношения предприятия с иностранными партнерами
 13. Качество во внешнеэкономической деятельности предприятия
 14. Инвестиционная привлекательность предприятия
 15. Паблик рилейшенз
- Подготовка внешнеторговых сделок*
16. Выбор товара - объекта внешнеторговой сделки
 17. Поиск и выбор иностранных контрагентов
 18. Анализ, расчет и обоснование цены
 19. Коммерческие переговоры с иностранными партнерами
 20. Способы заключения сделок

Практическое занятие №1 к теме 5. «Институты содействия ВЭД в РФ»

1. Меры и механизмы поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия, применяемые в государствах-членах Евразийского экономического союза (Армения, Беларусь)
 2. Меры и механизмы поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия, применяемые в государствах-членах Евразийского экономического союза (Казахстан, Кыргызская Республика)
 3. Меры и механизмы поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия, применяемые в государствах-членах Евразийского экономического союза (Российская Федерация)
 4. Мировой опыт поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия (Основные механизмы поддержки экспорта)
 5. Мировой опыт поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия (Системы поддержки экспорта в различных странах)
- Ознакомьтесь с паспортом национального проекта «Международная кооперация и экспорт», перечислите задачи указанных ниже составляющих национальный проект проектов, раскройте на 2-3 примерах содержание этих задач.
6. Проект «Промышленный экспорт»,
 7. Проект «Экспорт продукции АПК»,
 8. Проект «Логистика международной торговли»,
 9. Проект «Экспорт услуг»
 10. Проект «Системные меры развития международной кооперации и экспорта».
- Отраслевые стратегии развития экспорта*
11. Стратегия развития экспорта продукции автомобильной промышленности в Российской Федерации на период до 2025 года
 12. Стратегия развития экспорта в области сельскохозяйственного машиностроения на период до 2025 года
 13. Стратегия развития экспорта продукции железнодорожного машиностроения
 14. О государственной поддержке организаций, реализующих корпоративные программы повышения конкурентоспособности

15. Характеристика деятельности Российского экспортного центра

Практическое занятие №1 к теме 6. «Система методов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Налоговое администрирование в сфере ВЭД»

1. Сущность таможенно-тарифного регулирования и таможенные пошлины
2. Таможенная пошлина в системе макроэкономических регуляторов
3. Развитие таможенно-тарифного регулирования в ходе экономических реформ в России
4. Экономическая сущность таможенной пошлины
5. Виды таможенных пошлин
6. Принципы, факторы и критерии формирования таможенной пошлины
7. Методические основы определения таможенной пошлины в ЕАЭС
8. Возникновение и развитие таможенно-тарифного регулирования в России
9. Сущность таможенного тарифа и его структура
10. Экономическая сущность и условия применения различных видов ставок таможенных пошлин в таможенном тарифе
11. Сезонные пошлины и их роль в регулировании внешнеторговых потоков
12. Экономические особенности тарифов и квот как инструментов регулирования товарных рынков
13. Сущность таможенной стоимости, таможенная оценка и ее эволюция
14. Методы определения таможенной стоимости
15. Основной метод определения таможенной стоимости
16. Дополнительные методы определения таможенной стоимости
17. Порядок декларирования и контроля таможенной стоимости
18. Сущность таможенных процедур
19. Структура и общая характеристика таможенных процедур (по ТК ЕАЭС)
20. Применение таможенных процедур
21. Страна происхождения товара и система преференций ЕАЭС
22. Тарифные льготы и экономическая политика Российской Федерации
23. Акцизы в системе таможенных платежей
24. Особенности исчисления НДС во внешнеторговых операциях
25. Доходы бюджетов бюджетной системы Российской Федерации
26. Таможенная пошлина как бюджетный доход

Практическое занятие №1 к теме 7. «Экспортный контроль. Инструменты защиты от иностранной конкуренции»

1. Общие положения ЭК
Международные режимы в области нераспространения:
2. Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО)
3. Конвенция о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия и о его уничтожении (КЗХО)
4. Конвенция о запрещении разработки, производства и накопления запасов бактериологического (биологического) и токсинного оружия и об их уничтожении (КЗБО)
5. Комитет Цангера (КЦ)
6. Группа ядерных поставщиков (ГЯП)
7. Вассенаарские Договорённости
8. Режим контроля за ракетными технологиями (РКРТ)
9. Австралийская Группа (АГ)
10. Указы Президента в области ЭК
11. О порядке учета внешнеэкономических сделок для целей экспортного контроля

12. О совершенствовании государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в отношении отдельных видов товаров и технологий в целях обеспечения национальной безопасности
13. Об утверждении положения о лицензировании внешнеэкономических операций с товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль
14. Об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении химикатов, оборудования и технологий, которые могут быть использованы при создании химического оружия
15. Об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении микроорганизмов, токсинов, оборудования и технологий
16. О системе независимой идентификационной экспертизы товаров и технологий, проводимой в целях экспортного контроля
17. Об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении оборудования и материалов двойного назначения, а также соответствующих технологий, применяемых в ядерных целях
18. Об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении товаров и технологий двойного назначения, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники
19. Об осуществлении контроля за внешнеэкономической деятельностью в отношении оборудования, материалов и технологий, которые могут быть использованы при создании ракетного оружия
20. О порядке перемещения продукции, подлежащей экспортному контролю, через государственную границу Республики Казахстан
21. Правила безопасности при транспортировании радиоактивных материалов
22. 34. Антидемпинговые процедуры
23. Соглашение по применению статьи VI ГАТТ
24. Мировая практика введения антидемпинговых мер
25. Причины, по которым Россия проиграла спор по легким коммерческим автомобилям

Практическое занятие №1 к теме 8. «Система валютного регулирования и валютного контроля в РФ»

1. Институты, объекты и правовые рамки валютного регулирования и валютного контроля в РФ.
2. Особенности валютного контроля при осуществлении экспортных операций.
3. Валютный контроль при осуществлении импортных сделок.
4. Валютный контроль при осуществлении бартерных сделок.

Практическое занятие №1 к теме 9. «Информационно-аналитическая база ВЭД»

1. Международные товарные классификаторы.
2. Проблемы сопоставимости статического учета экспортно-импортных операций.
3. Основные международные документы, определяющие принципы статистического учета во ВЭД.
4. Основные принципы статистического учета ВЭД в РФ.

Примерные темы докладов:

1. Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) и ее роль в развитии национальной экономики.
2. Формы выхода предприятий на мировой рынок.
3. Методы и инструменты государственного регулирования ВЭД.
4. Таможенно-тарифная система и ее роль в регулировании ВЭД.
5. Нетарифные методы регулирования ВЭД.
6. Современное состояние внешнеэкономических связей России: проблемы, противоречия, трудности, перспективы.
7. Международный бизнес: виды, мотивация, среда.
8. Стратегии международного бизнеса.
9. Роль ТНК в развитии международного бизнеса.
10. Организация управления ВЭД в России.
11. Управление ВЭД на уровне региона.
12. Внешнеэкономические операции и их виды.
13. Аренда во внешнеэкономических связях. Международный лизинг и его виды.
14. Лицензионные соглашения как основная форма передачи технологий.
15. Современные тенденции развития торговли технологиями. Международный инжиниринг.
16. Операции в сфере международного инвестиционного сотрудничества.
17. Транспортные операции во ВЭД.
18. Кредитные и страховые операции во ВЭД.
19. Виды и функции торговых посредников во ВЭД.
20. Биржевая и аукционная торговля на международном рынке. Международные торги (тендеры).
21. Внешнеторговые документы и их виды.
22. Внешнеторговый договор (контракт) купли-продажи и его основные признаки.
23. Базисные условия поставок («ИНКОТЕРМС») и их содержание.
24. Мировые цены и их признаки. Факторы, влияющие на уровень мировых цен.

25. Виды цен во внешней торговле. Способы установления и фиксации цены в контракте.
26. Валютные риски и способы их страхования.
27. Валютные условия внешнеторговых контрактов.
28. Финансовые условия внешнеторговых контрактов.
29. Организация международных расчетов во ВЭД.
30. Встраивание зарубежных операций в организационную структуру компании.
31. Планирование, управление и контроль внешнеэкономической деятельности на предприятии.
32. Финансовое обеспечение внешнеэкономических операций.
33. Управление персоналом во внешнеэкономической деятельности.
34. Предприятия с иностранными инвестициями, порядок создания, виды и основные направления деятельности.
35. Особые экономические зоны (ОЭЗ) и их виды. Роль и значение ОЭЗ в международных экономических связях.
36. Нормативно-правовая база государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России.
37. Современные тенденции слияний и поглощений в международном бизнесе.
38. Совершенствование структуры органов государственного управления внешнеэкономическими связями.
39. Зарубежный опыт государственного стимулирования внешнеэкономической деятельности.
40. Деятельность зарубежных ТНК в Российской Федерации

4.3 Оценочные средства для промежуточной аттестации

Вопросы к зачёту

1. Сущность, предпосылки и условия осуществления ВЭД
2. Основные виды ВЭД. Особые режимы ВЭД.
3. Классификация участников ВЭД.
4. Виды посреднических операций: дилерские, комиссионные и по договорам поручения.
5. Цели, принципы и задачи управления ВЭД на уровне государства.
6. Основные методы государственного регулирования ВЭД в РФ.
7. Система органов управления ВЭД в РФ.
8. Институты содействия ВЭД в РФ.
9. Нормативно-правовая база таможенного дела в РФ.
10. Система таможенно-тарифного регулирования ВЭД в РФ: цели, элементы и институты.
11. Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Экономический эффект применяемых мер нетарифного регулирования.
12. Законодательная база РФ в отношении мер нетарифного регулирования.
13. Меры нетарифного регулирования, применяемые зарубежными партнерами относительно РФ.
14. Институты, объекты и правовые рамки валютного регулирования в РФ.
15. Методы валютного контроля.
16. Валютный контроль при осуществлении экспортных операций.
17. Валютный контроль при осуществлении импортных сделок.
18. Валютный контроль при осуществлении кредитных сделок.
19. Международные режимы экспортного контроля.
20. Организация системы экспортного контроля в РФ. Методы и процедуры осуществления экспортного контроля в РФ.

21. Зарубежный опыт организации системы экспортного контроля.
22. Классификация законодательных актов, обеспечивающих применение инструментов защиты внутреннего рынка в Российской Федерации.
23. Порядок и процедура проведения расследований на территории ЕАЭС. Основные этапы проведения расследований.
24. Содействие ВЭД в области финансово-кредитных и страховых отношений.
25. Информационно-консультационная поддержка экспортеров.
26. Промоутерско-организационные меры в структуре направлений содействия ВЭД.
27. Международные товарные классификаторы.
28. Проблемы сопоставимости статического учета экспортно-импортных операций.
29. Основные принципы статистического учета ВЭД в РФ.
30. Экономико-статистические методы исследования внешнеэкономических связей.

4.4 Методическое обеспечение, определяющее процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций

Применение балльно-рейтинговой системы оценки знаний студентов

В соответствии с действующей балльно-рейтинговой системой обучающийся получает баллы за следующие виды работ:

Фонд оценочных средств	Баллы по БРС	Метод. указания	Технологии
Тема 1. Тест по теме	10		
Тема 1. Антиофшорное законодательство РФ - задания	8	есть	ЭТ
Тема 2. Тест по теме	8		
Тема 2. Правовая основа регулирования и организации ВЭД в РФ в условиях вступления России в ВТО, система законодательных актов в сфере регулирования ВЭД - задания	8	есть	ЭТ
Тема 3. Тест по теме	8	есть	ЭТ
Тема 3. Задания к практическому занятию	3	есть	ЭТ
Тема 4. Тест по теме	11	есть	ЭТ
Тема 4. Термины Инкотермс - задания	2	есть	ЭТ
Тема 5. Тест по теме	5	есть	ЭТ
Тема 5. Национальный проект «Международная кооперация и экспорт»	8	есть	ЭТ
Тема 6. Тест по теме	5	есть	ЭТ
Тема 6. Продовольственное эмбарго - семинар	3	есть	ЭТ
Тема 7. Тест по теме	5	есть	ЭТ
Тема 7. Задания к практической работе	3	есть	ЭТ

Тема 8. Тест по теме	6	есть	ЭГ
Тема 8. Проблемная ситуация - семинар	2	есть	ЭГ
Тема 9. Тест по теме	2	есть	ЭГ
Тема 9. Анализ конкурентоспособности России на внешних рынках - семинар	3	есть	ЭГ
Итого:	100	есть	ЭГ

Обучающийся допускается к сдаче зачета, если набирает не менее 30 баллов.
Расчет итоговой рейтинговой оценки:

Количество баллов	Оценка (с 2019/2020 уч.г.)		Оценка (до 01.09.2019)	
	прописью	буквой	прописью	буквой
96-100	отлично	А	отлично	А
86-95	отлично	В	хорошо (78 - 85)	В
71-85	хорошо	С	хорошо (66 - 77)	С
61-70	хорошо	Д	удовлетворительно (61-65)	Д
51-60	удовлетворительно	Е	удовлетворительно	Е

5 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

1.1 Методические указания для обучающихся

Разделы рабочей программы дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» изложены по логической схеме последовательного углубления знаний обучающихся, а также их дополнения, конкретизации и детализации.

При посещении лекций студент обязан вести конспект и при проведении контроля предоставление преподавателю конспектов лекций является обязательным.

Проведение семинарских занятий предполагает активное обсуждение предлагаемых вопросов. Для этого всем студентам необходимо готовиться к каждому семинару, используя предлагаемые источники из списка основной литературы.

Помимо этого, для каждого семинарского занятия ряд студентов готовят доклады, цель которых более глубоко раскрыть отдельные вопросы (проблемы) изучаемой темы за счет привлечения дополнительных источников. Поиск источников информации для подготовки доклада осуществляют сами студенты на основе использования фондов библиотеки, а также электронных информационных баз «Кодекс», «Гарант», «Консультант» в интернет-классе научной библиотеке СЗИУ РАНХиГС, а также электронной полнотекстовой базы журнальных статей «Интегрум» с сайта научной библиотеки СЗИУ РАНХиГС.

Выбор темы доклада определяется самим студентом в рамках предлагаемой к обсуждению общей темы семинарского занятия. Тема и структура доклада согласовывается с преподавателем. Помимо теории вопроса в рамках доклада студенту необходимо отразить практические аспекты ее применения, продемонстрировав не только свои знания, но и умение использовать их для решения практических задач.

При подготовке к аудиторным занятиям студенты должны ознакомиться с контрольными вопросами по теме, а также выполнить тренировочные задания по уже пройденной теме.

По мере изучения дисциплины преподавателем могут проводиться письменные работы, цель которых оценить, насколько успешно студентом усвоены материалы лекций, семинарских занятий, а также насколько эффективно проводится им самостоятельная работа, предусмотренная учебным планом подготовки специалиста по экономической безопасности.

1.2 Методические указания для преподавателя

Изучение дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» надо построить на заинтересованности студентов в ее изучении. Знания по данной дисциплине могут иметь практическое значение, как для будущей профессиональной деятельности, так и для жизни. Поэтому преподавателю в процессе изучения данной дисциплины необходимо показать практическую значимость получаемых знаний.

Рассмотрение теоретических вопросов, должно дополняться решением задач, разбором практических ситуаций, сбором и анализом первичной информации с финансового рынка и бюджетной сферы.

Для «тонкого понимания» содержания дисциплины важно знание студентами законодательной базы по темам курса. Поэтому преподавателю необходимо, во-первых, отобрать ключевые нормы законодательства и, во-вторых, комментировать их в контексте изучаемых вопросов.

Из-за ограниченности учебных часов невозможно в тонкостях рассмотреть вопросы изучаемой дисциплины. Поэтому преподавателю по завершению рассмотрения тех или иных вопросов изучаемой дисциплины надо показать направления более «тонкого» и детального рассмотрения этих вопросов и указать источники для получения дополнительной информации.

6 Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», включая перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1 Основная учебная литература:

Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавриата и магистратуры. – М.: Издательство Юрайт, 2015. ЭБС «ЮРАЙТ» <http://urait.ru/ebs>

Ткаченко М.Ф., Шатская И.И. Основы внешнеэкономической деятельности: учебное пособие. – СПб.: Троицкий мост, 2016. ЭБС «Троицкий мост» <http://www.trmost.com/tm-main.shtml?lib>

Новиков В. Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость [Электронный ресурс] / В. Е. Новиков, В. Н. Ревин, М. П. Цветинский.—2-е изд., испр. и доп. (эл.).—Электрон. текстовые дан. (1 файл pdf : 352 с.).— М. : Лаборатория знаний : Лаборатория Базовых Знаний, 2016.

Орлова, Е.О. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности и движения капитала: учебное пособие/сост. Е.О. Орлова; Оренбургский гос.ун-т. – Оренбург: ОГУ, 2017. –182с.

Финансово-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник для магистратуры / отв. ред. Е. Ю. Грачева. - 4-е изд., перераб. и доп. - Москва: Проспект, 2015. - 368 с.

Рамберг Ян. Международные коммерческие транзакции. Четвертое издание. Публикация ICC N 711. = International Commercial Transactions. Jan Ramberg. Fourth Edition. ICC Publication No. 711E / Ян Рамберг; [пер. с англ. под ред. Н.Г. Вилковой]. М.: Инфотропик Медиа, 2011. 896 с.

Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность. Магистр, 2008. - 324 с.

Воробьева, Н. В. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: курс лекций / Н. В. Воробьева, Д. О. Грачева, Ю. В. Цымбаленко; Ставропольский государственный аграрный университет. – Ставрополь, 2014. – 212 с.

Поступов П.Р. Исследование внешнеторгового контракта как основы внешнеэкономической деятельности. М.: Лаборатория книги, 2010. – 89 с.

Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Юнити-Дана, 2010. - 584 с.

6.2 Дополнительная учебная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 9-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 412 с. ЭБС «ЮРАЙТ»

2. Логинова А.С. Анализ социально-экономических последствий вступления России в ВТО: монография. СПб.: Троицкий мост, 2016. ЭБС «Троицкий мост» <http://www.trmost.com/tm-main.shtml?lib>

Сводный обзор о мерах и механизмах поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия, применяемых в государствах-членах Евразийского экономического союза и ведущих странах-экспортерах сельскохозяйственной продукции и продовольствия. М., 2019. 66 с. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/prom_i_agroprom/dep_agroprom/export/Documents/%D0%A1%D0%B2%D0%BE%D0%B4%D0%BD%D1%8B%D0%B9%20%D0%BE%D0%B1%D0%B7%D0%BE%D1%80%20%D0%BE%20%D0%BC%D0%B5%D1%80%D0%B0%D1%85%20%D0%B8%20%D0%BC%D0%B5%D1%85%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%BC%D0%B0%D1%85%20%D0%BF%D0%BE%D0%B4%D0%B4%D0%B5%D1%80%D0%B6%D0%BA%D0%B8%20%D1%8D%D0%BA%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%80%D1%82%D0%B0%202019.pdf

Национальный проект «Международная кооперация и экспорт», утвержденный на заседании президиума Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 24 декабря 2018 года. URL: https://minpromtorg.gov.ru/common/upload/docVersions/5d623f6395c41/actual/%D0%9F%D0%B0%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%80%D1%82_%D0%BD%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%BE%D0%BD%D0%B0%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D0%BE%D0%B3%D0%BE_%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%B5%D0%BA%D1%82%D0%B0_%D0%9C%D0%B5%D0%B6%D0%B4%D1%83%D0%BD%D0%B0%D1%80%D0%BE%D0%B4%D0%BD%D0%B0%D1%8F_%D0%BA%D0%BE%D0%BE%D0%BF%D0%B5%D1%80%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F_%D0%B8_%D1%8D%D0%BA%D1%81%D0%BF%D0%BE%D1%80%D1%82.pdf

6.3 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы. Методические рекомендации по изучению дисциплины

Для изучения основных вопросов образовательной программы необходимо конспектировать материалы лекций, работать с рекомендованной преподавателем литературой. Для приобретения навыков активного использования знаний полезно обсуждать решаемые задачи на практических занятиях. При разучивании формул полезно записывать их на бумаге. Чтобы легче и прочнее усвоить материал следует постоянно использовать конкретные примеры, сравнения из уже полученных областей наук.

Для закрепления изученного материала даны вопросы по каждой теме дисциплины, на которые следует самостоятельно найти ответы.

При подготовке к практическим занятиям необходимо ознакомиться с методическими указаниями по соответствующей теме и осуществить подготовку по рекомендованным в учебно-методическом комплексе вопросам для обсуждения темы.

После изучения базовых тем курса проводится оперативный контроль знаний студентов в виде опроса или письменного тестирования. Тестовые задания по темам дисциплины приведены в специальном разделе данного учебно-методического комплекса.

Подготовка к рубежному и итоговому контролю предполагает изучение представленных вопросов к экзамену, а также работу над тестами, представленными в данном учебно-методическом комплексе.

Для решения статистических задач целесообразно широко использовать современные информационные технологии.

6.4 Нормативные правовые документы

1. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 г.
2. Соглашение об информационном взаимодействии в сфере статистики от 29 мая 2013 г.
3. Соглашение о ведении таможенной статистики внешней и взаимной торговли товарами таможенного союза от 25 января 2008 года.
4. Гражданский кодекс РФ №51-ФЗ от 30 ноября 1994 года
5. Федеральный закон №173-ФЗ от 10.11.2003 «О валютном регулировании и валютном контроле»
6. Федеральный закон от 21 июля 2012 года № 126-ФЗ "О ратификации Протокола о присоединении Российской Федерации к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г."
7. Федеральный закон 8 декабря 2003 года № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров»
8. Приказ Федеральной службы государственной статистики (Росстат) «Об утверждении Методологических положений по организации статистического наблюдения за внешней торговлей услугами» №677 от 29 декабря 2012 г.
9. <http://www.gks.ru/> - Федеральная служба государственной статистики
10. <http://www.consultant.ru/> - Консультант плюс
11. <http://www.garant.ru/> - Гарант

6.5 Интернет-ресурсы

1. Электронные учебники электронно-библиотечной системы (ЭБС) «Айбукс» http://www.nwapa.spb.ru/index.php?page_id=76

2. Научно-практические статьи по экономике и финансам Электронной библиотеки ИД «Гребенников» http://www.nwapa.spb.ru/index.php?page_id=76
3. Статьи из журналов и статистических изданий Ист Вью http://www.nwapa.spb.ru/index.php?page_id=76
4. Электронно-библиотечная система «Айбукс»
5. Электронная библиотека ИД «Гребенников»
6. East View Information Services, Inc. (Ист-Вью)
7. Энциклопедии и справочники компании Рубрикон
8. Polpred.com Обзор СМИ.
9. EBSCO Publishing - доступ к журналам таких издательств как Blackwell publishers, Springer, Elsevier, Harvard business school, Taylor and Francis, Academy of Management, Transaction publishers, American institute of physics, University of california press и многие другие.
10. Мировое издательство Emerald eJournals Premier - электронное собрание рецензируемых журналов по всем основным дисциплинам менеджмента
11. Архив научных журналов 2011 Cambridge Journals Digital Archive Complete Collection издательства Cambridge University Press: <http://journals.cambridge.org/action/displaySpecialPage?pageId=3092&archive=3092>
12. Международное издательство SAGE Publications (штаб-квартиры в США, Великобритании (Лондон), Индии)
13. Американское издательство Annual Reviews
14. Oxford Journals Archive - архив политематических научных журналов издательства Oxford University Press.
15. T&F 2011 Journal Archives Collection - архив научных журналов издательства Taylor and Francis.
16. The American Association for the Advancement of Science (AAAS) - цифровой архив статей журнала Science.
17. Nature journal Digital archive - цифровой архив журнала Nature издательства Nature Publishing Group.
18. <http://vestnik.uapa.ru/en/issue/2012/01/38/> - Вопросы управления
19. www.nnir.ru/ - Российская национальная библиотека
20. www.nns.ru/ - Национальная электронная библиотека
21. www.rsi.ru/ - Российская государственная библиотека
22. <http://www.uecs.ru/> - Управление экономическими системами
23. www.biznes-karta.ru/ - Агентство деловой информации «Бизнес-карта»
24. www.rbs.ru/ - Информационное агентство «РосБизнесКонсалтинг»
25. www.aport.ru/ - Поисковая система
26. www.busineslearning.ru/ - Система дистанционного бизнес образования
27. <http://www.gks.ru/> - Федеральная служба государственной статистики
28. <http://www.consultant.ru/> - Консультант плюс
29. <http://www.garant.ru/> - Гарант

6.6 Иные источники

1. EBSCO Publishing - доступ к журналам таких издательств как Blackwell publishers, Springer, Elsevier, Harvard business school, Taylor and Francis, Academy of Management, Transaction publishers, American institute of physics, University of california press и многие другие.
2. Мировое издательство Emerald eJournals Premier - электронное собрание рецензируемых журналов по всем основным дисциплинам менеджмента
3. Архив научных журналов 2011 Cambridge Journals Digital Archive Complete Collection издательства Cambridge University Press: <http://journals.cambridge.org/action/displaySpecialPage?pageId=3092&archive=3092>

4.Международное издательство SAGE Publications (штаб-квартиры в США, Великобритании (Лондон), Индии)

5.Американское издательство Annual Reviews

6.Oxford Journals Archive - архив политематических научных журналов издательства Oxford University Press.

7.T&F 2011 Journal Archives Collection - архив научных журналов издательства Taylor and Francis.

8.The American Association for the Advancement of Science (AAAS) - цифровой архив статей журнала Science.

9.Nature journal Digital archive - цифровой архив журнала Nature издательства Nature Publishing Group.

7 Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Показатель	Наименование
Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Тематические аудитории специальности «Экономическая безопасность», Компьютерные классы. Иные аудитории Факультета таможенного администрирования и безопасности (в соответствии с расписанием занятий), оснащенные средствами мультимедиа и досками Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации. Кабинеты, оснащенные макетами, наглядными учебными пособиями, и другими техническими средствами и оборудованием, обеспечивающими реализацию проектируемых результатов обучения.
Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащены рабочими станциями ПК, средствами мультимедиа и досками. Звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие прослушивание материалов в формате MP3, WMA, а также просмотр видеоматериалов. Программное обеспечение Microsoft Word, Microsoft Power Point для подготовки текстового материала, графических иллюстраций, презентаций
Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа	СПС КонсультантПлюс 0372100052814 000062-0358818-01 от 16.12.2014 бессрочно

Информационные справочные системы

1. <http://sziu.ranepa.ru/component/zoo/vhod-v-elektronnuyu-informacionno-obrazovatelnuyu-sredu> - Электронная информационно-образовательная среда

2. http://nwipa.ru/cat/avesta_elcat.php - Автоматизированная информационная библиотечная система

3. <http://eds.b.ebscohost.com/eds/search/basic?vid=1&sid=5d27f7d7-ba85-44b2-9c74-d2a5fc97f07b%40sessionmgr102> – научная библиотека СЗИУ РАНХиГС

4. <https://ibooks.ru/home.php?routine=bookshelf> - электронно-библиотечная система БС Айбукс

5. <https://e.lanbook.com/> - электронно-библиотечная система Лань

6. <http://www.iprbookshop.ru/> - ЭБС IPRBooks
7. <https://grebennikon.ru/> - ЭБС ИД Гребенников
8. <https://biblio-online.ru/> - ЭБС Юрайт
9. <http://site.ebrary.com/lib/ranepa> - ЭБС Ebrary
10. https://dlib.eastview.com/?jsessionid=aaaQppOIFfNE9_8FcPeaw – ЭБС
Российские журналы, статистика