Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Андрей Драгомирович Хлутков
Должность: директор
Дата подписания: 09.11.2026 11:10:42
Уникальный программный ключ:
880f7c07c583b07b775f6604a630281b13ca9fd2

Приложение 4

к образовательной программе

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.04 «КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»

(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

40.03.01 Юриспруденция

(код, наименование направления подготовки/специальности)

Юридическая деятельность

(наименование образовательной программы)

Очная/очно-заочная/заочная (на базе ВО и СПО)

(форма обучения)

Год набора - 2026

Санкт-Петербург

Автор(ы)-составитель(и) РПД:

Шварц Лариса Владимировна, к.ю.н., доцент, доцент кафедры гражданского и трудового права

Таркинская Алена Викторовна, старший преподаватель кафедры гражданского и трудового права

Заведующий кафедрой:

Разуваев Николай Викторович, д.ю.н., доцент, профессор кафедры гражданского и трудового права

Рабочая программа дисциплины Б1.В.04 «Коммерческое право» одобрена на заседании кафедры гражданского и трудового права юридического факультета СЗИУ РАНХиГС.

протокол № 9 от «27» апреля 2026 г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы

3. Содержание и структура дисциплины

4. Типы оценочных материалов, показатели и критерии их оценивания

5. Формы аттестации, типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся, критерии и шкалы оценивания по контрольным точкам

6. Формы промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания, типовые оценочные материалы по дисциплине

7. Методические материалы по освоению дисциплины

8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Дисциплина *Б1.В.04 «Коммерческое право»* обеспечивает формирование у обучающихся следующих универсальных, общепрофессиональных и профессиональных компетенций*:

ОТФ/ТФ и реквизиты ПС *(при наличии)***	**Код компетенции ****	**Наименование Компетенции ****	**Код индикатора достижения компетенций ****	**Наименование индикатора достижения компетенций ****	**Образовательный результат ****
	УК ОС-9	Способен использовать основы экономических знаний для принятия экономически обоснованных решений в различных сферах деятельности	**УК ОС-9.1**	Использует информационные технологии для простейших экономических расчетов	УК ОС-9.1. З-1. Знает базовые экономические понятия и основы простейших экономических расчетов. УК ОС-9.1. З-2. Знает базовые информационные технологии, применяемые для простейших экономических расчетов. УК ОС-9.1. У-1. Умеет использовать понятийный аппарат экономической науки для описания экономических и финансовых процессов. УК ОС-9.1. У-2. Умеет применять различные методы для проведения простейших экономических расчетов. УК ОС-9.1. У-2. Умеет проводить базовые вычисления для оценки или принятия финансовых или хозяйственных решений. УК ОС-9.1. В-1. Владеет навыками использования информации для сравнения условий различных финансовых продуктов, управления рисками, применения инструментов защиты прав потребителя финансовых услуг. УК ОС-9.1. В-2. Владеет навыками анализа и систематизации финансовой и экономической информации, необходимой для принятия обоснованных хозяйственных решений
08.032	ПКс -4	Способность	ПКс -4.2	Демонс	ПКс-4.2. Зн.1. Знает профильную

СПЕЦИАЛИСТ ПО ОРГАНИЗАЦИИ И УСТАНОВЛЕНИЮ ВЫПЛАТ СОЦИАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА Приказ Минтруда России от 28.10.2015 N 787н (ред. от 15.12.2022) "Об утверждении профессионального стандарта "Специалист по организации и установлению выплат социального характера" (Зарегистрировано в Минюсте России 10.11.2015 N 39650) B Обеспечение реализации права на выплаты социального характера B/01.6 Принятие решений по заявлениям о выплатах социального характера)		применять нормативно-правовые акты в различных сферах юридической деятельности, учитывая принцип законности и уважения к правам и свободам человека		трирует умение принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Российской Федерации	законодательную и нормативно-правовую базу. ПКс-4.2. Зн.2. Знает порядок взаимодействия с органами государственной власти, муниципальными органами, организациями. ПКс-4.2. Зн.3. Знает правила ведения делопроизводства в системе внебюджетного фонда и согласования выпускаемых нормативных документов. ПКс-4.2. У.1. Умеет применять положения нормативных правовых актов, методических материалов, непосредственно относящиеся к правам граждан на выплаты социального характера. ПКс-4.2. У.2. Умеет систематизировать информацию. ПКс-4.2. У.3. Умеет взаимодействовать со структурными подразделениями организации в целях получения информации, необходимой для установления выплат социального характера. ПКс-4.2. У.6. Умеет прогнозировать последствия своих действий.
07.001 СПЕЦИАЛИСТ В ОБЛАСТИ МЕДИАЦИИ (МЕДИАТОР) Приказ Минтруда России от 15.12.2014 N 1041н (ред. от 12.12.2016) "Об утверждении профессионального стандарта "Специалист в области медиации (медиатор)"	ПКр -4	Способен осуществлять подготовку медиативного соглашения с целью урегулирования юридического конфликта	ПКр -4.1	Осуществляет разъяснение сторонам конфликта сути процедуры медиации, выявление ожиданий	ПКр-4.1. Зн.1. Знает принципы медиации. ПКр-4.1. Зн.2. Знает последовательность процедуры медиации. ПКр-4.1. Зн.3. Знает роль медиатора и участников в процедуре медиации. ПКр-4.1. Зн.5. Знает основы гражданского права. ПКр-4.1. Зн.6. Знает законодательство Российской Федерации о медиации.

(Зарегистрировано в Минюсте России 29.12.2014 N 35478) А Ведение процедуры медиации (без специализации) А/01.6 Организационно-техническое и документарное обеспечение процедуры медиации				сторон в отношении процедуры медиации	ПКр-4.1. Зн.10. Знает правила составления и ведения организационно-распорядительных и справочно-информационных документов. ПКр-4.1. У.1. Умеет оценивать применимость медиации для конкретного случая/спора. ПКр-4.1. У.2. Умеет осуществлять профессиональное взаимодействие с участниками процедуры медиации. ПКр-4.1. У.3. Умеет устанавливать полномочия лиц, участвующих в процедуре медиации. ПКр-4.1. У.5. Умеет составлять организационно-распорядительные и справочно-информационные документы.

** Дисциплина может формировать компетенцию полностью или частично.*
***Должно соответствовать Приложению 1 к образовательной программе*

2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы

Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 академических часов.

Для очной формы обучения контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий составляет: 36 ак. час на контактную работу с преподавателем, из них 16 ак. час на лекции и 20 ак. час на практические занятия. 70 ак. час на самостоятельную работу обучающихся.

Для очно-заочной формы обучения контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий составляет: 20 ак. час на контактную работу с преподавателем, из них 8 ак. час на лекции и 12 ак. час на практические занятия. 86 ак. часов на самостоятельную работу обучающихся.

Для заочной формы обучения контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий составляет: 12 ак. час на контактную работу с преподавателем, из них 4 ак. час на лекции и 8 ак. час на практические занятия. 90 ак. часов на самостоятельную работу обучающихся.

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.В.04 «Коммерческое право» входит в вариативную часть обязательных дисциплин учебного плана направления 400301, изучается в 8 семестре по очной форме обучения, в 8 семестре по очно-заочной форме обучения, в 5 семестре по заочной форме обучения. Данная дисциплина базируется на знаниях, полученных при изучении дисциплин рабочего учебного плана Гражданское право, Финансовое право, Гражданский процесс; является основой для следующих дисциплин: Налоговое право, Предпринимательское право, Арбитражный процесс.

3. Содержание и структура дисциплины

3.1. Структура дисциплины

Очная

№ п/п	Наименование тем и (или) разделов		Объем дисциплины, ак.час												Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		ВСЕГО	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий									Самостоятельная работа			
			Период теоретического обучения						Период промежуточной аттестации (сессия)						
			Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа		ИК	КСР	КЭ	Каттэк	Контроль	СРкр	СРэк	СР	
			Л	ВЛ	ЛР	ПЗ									
Тема 1	Понятие и источники коммерческого права.	**11**	**2**			**2**								**7**	Опрос, тестирование, доклад
Тема 2	Субъекты коммерческого права	11	2			2								7	Опрос, тестирование, доклад
Тема 3	Объекты торгового оборота		2			2								7	Опрос, тестирование, доклад
Тема 4	Торговый договор, общие положения	11	2			2								7	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тем	Особенности	11	2			2								7	Опрос,

а 5	правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования													тестирование, ситуационная задача
Тема 6	Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	11	2			2							7	Опрос, тестирование
Тема 7	Правовое регулирование аукционов и ярмарок	11	2			2							7	Опрос, тестирование
Тема 8	Особенности отдельных видов договоров в торговле	11	2			2							7	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 9	Ответственность за нарушение торговых договоров	11				4							7	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Промежуточная аттестация		4												Зачет с оценкой
	Итого	108	16			20				9			63	

Очно-заочная

№ п/п	**Наименование тем и (или) разделов**		**Объем дисциплины, ак.час**		Форма текущего контроля
		ВС	**Контактная работа обучающихся**	**Самостоятельная**	

		ЕГО	с преподавателем по видам учебных занятий									работа			успеваемости, промежуточной аттестации
			Период теоретического обучения						Период промежуточной аттестации (сессия)						
			Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа		ИК	КСР	КЭ	Каттэк	Контроль	СРкр	СРэк	СР	
			Л	ВЛ	ЛР	ПЗ									
Тема 1	Понятие и источники коммерческого права.	**11**	**1**			**1**								**9**	Опрос, тестирование, доклад
Тема 2	Субъекты коммерческого права	11	1			2								8	Опрос, тестирование, доклад
Тема 3	Объекты торгового оборота	11	1			2								8	Опрос, тестирование, доклад
Тема 4	Торговый договор, общие положения	11	1			1								9	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 5	Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования	11	1			1								9	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 6	Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	11	1			1								9	Опрос, тестирование

Тема 7	Правовое регулирование аукционов и ярмарок	12	1			2							9	Опрос, тестирование
Тема 8	Особенности отдельных видов договоров в торговле	11	1			1							9	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 9	Ответственность за нарушение торговых договоров	10				1							9	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Промежуточная аттестация														Зачет с оценкой
	Итого	108	8			12				9			79	

Заочная

№ п/п	**Наименование тем и (или) разделов**		**Объем дисциплины, ак.час**											Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
		ВСЕГО	**Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий**									**Самостоятельная работа**		
			Период теоретического обучения						**Период промежуточной аттестации (сессия)**					
			Занятия лекционного типа		**Занятия семинарского типа**		**ИК**	**КСР**	**КЭ**	**Каттэк**	**Контроль**	**СР кр**	**СР эк**	**СР**
			Л	**ВЛ**	**ЛР**	**ПЗ**								
Тема 1	Понятие и источники коммерческого права.	**11**	**1**											**10**	Опрос, тестирование, доклад

Тема 2	Субъекты коммерческого права	11	1										10	Опрос, тестирование, доклад
Тема 3	Объекты торгового оборота	12	1			1							10	Опрос, тестирование, доклад
Тема 4	Торговый договор, общие положения	12	1			1							10	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 5	Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования	11				1							10	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 6	Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения.	14											14	Опрос, тестирование
Тема 7	Правовое регулирование аукционов и ярмарок	11				1							10	Опрос, тестирование
Тема 8	Особенности отдельных видов договоров в торговле	11				1							10	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Тема 9	Ответственность за нарушение торговых договоров	11				1							10	Опрос, тестирование, ситуационная задача
Промежуточная аттестация		4												Зачет с оценкой

	Итого	108	4			6				4			94	

*Используемые сокращения:*Л – лекции - занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации обучающимся педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях,).

ВЛ – видео лекции.ЛР – лабораторные работы.ПЗ – практические занятия (за исключением лабораторных работ).

ИК – индивидуальные консультации.КСР – контроль самостоятельной работы

КЭ – консультации перед экзаменом Каттэк – контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий

Контроль - контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий для заочной формы обучения

СРкр – самостоятельная работа на подготовку курсовой работы/ курсового проекта.

СРэк – самостоятельная работа на подготовку к экзамену.СР – самостоятельная работа в семестре на подготовку к учебным занятиям.

3.2. Содержание дисциплины

Тема 1. Понятие и источники коммерческого права (УК ОС-9.1)

Понятие коммерции и коммерческого права. Коммерческое право как наука и учебная дисциплина. Основания выделения коммерческого права в качестве подотрасли гражданского права. Дуализм частного права. История развития коммерческого права в России и за рубежом (Италия, Франция, Германия, США). Правовое регулирование коммерческой деятельности. Предмет изучения дисциплины коммерческого права.

Взаимосвязь и разграничение содержания дисциплин коммерческого права и гражданского права. Взаимосвязь дисциплины коммерческого права со смежными управленческими и экономическими дисциплинами: менеджментом, экономикой предприятия, коммерческой логистикой и другими.

Понятие и виды источников коммерческого права. Система торгового законодательства России. Конституция Российской Федерации — общая правовая основа торгового законодательства. Гражданский кодекс РФ как источник торгового права. Законы Российской Федерации, указы Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации в области торгового права. Нормативные правовые акты федеральных органов исполнительной власти по вопросам коммерческой деятельности. Обычаи торгового оборота и деловые обыкновения в торговле. Отраслевые особенности торгового законодательства. Международные, межгосударственные и межправительственные соглашения по вопросам торговли как источники коммерческого права. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., другие акты международного торгового права; их роль в регулировании внешнеторговой деятельности и внутреннего торгового оборота. Перспективы кодификации торгового права в Российской Федерации.

Основные понятия: предмет правового регулирования, источник права, метод (юридический режим) правового регулирования, международно-правовой обычай, коммерческое право.

Тема 2. Субъекты коммерческого права (УК ОС-9.1; ПКс ОС-4.2)

Понятие и виды участников коммерческой (торговой) деятельности. Функциональные виды участников торговли. Виды независимых посредников (торгово-посреднические фирмы, торговые дома, дилеры, дистрибьюторы, трейдеры, стокисты, брокеры, торговые маклеры). Порядок и условия участия в торговой деятельности индивидуальных предпринимателей. Специализированные виды некоммерческих организаций, содействующих осуществлению рыночных отношений: оптовые ярмарки, товарные, биржи, оптовые продовольственные рынки и другие. Участие публично-правовых образований в товарном обращении. Участие иностранных организаций, их представительств во внутреннем торговом обороте.

Классификация и организационно-правовые формы коммерческих организаций. Порядок создания и государственной регистрации коммерческих организаций. Проблемы выбора учредителями оптимальной организационно-правовой формы юридического лица. Особенности создания предприятий с участием иностранных инвестиций. Способы индивидуализации коммерческих организаций в торговом обороте (место нахождения, фирменное наименование). Общая характеристика процедур реорганизации и ликвидации организаций. Механизмы использования некоммерческих организаций в торговой деятельности.

Законодательство РФ о несостоятельности (банкротстве). Понятие и признаки банкротства. Порядок разбирательства дел о банкротстве в арбитражных судах. Правовой статус арбитражных управляющих. Общая характеристика процедур, применяемых к несостоятельному должнику. Особенности банкротства отдельных категорий должников.

Основные понятия: акционерное общество, бенефициар, биржа, брокер,

держатель реестра (регистратор), дилер, инвестор, инсайдер, коммерческий банк, коммерческое представительство, деятельность по организации торговли, трейдер, управляющая компания, финансовый консультант, ФОРТС, франчайзер, эмитент.

Тема 3. Объекты торгового оборота (УК ОС-9.1; ПКр ОС-4.1)

Понятие объектов торгового оборота. Движимые вещи, не изъятые из обращения и имеющие стоимостную оценку, как основной объект торговой деятельности. Правовой режим товаров: товары потребительского и производственного назначения; товары краткосрочного и длительного пользования; сельскохозяйственная продукция. Действующий порядок лицензирования деятельности участников торгового оборота. Средства индивидуализации товаров (производственная марка, товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товара).

Правовой режим денег. Деньги как всеобщий эквивалент и самостоятельный объект торговых обязательств. Юридическая природа наличных и безналичных денег. Условия использования иностранной валюты в торговых операциях на территории Российской Федерации.

Товарораспорядительный документ как объект коммерческого права. Соотношение понятий «ценная бумага» и «товарораспорядительный документ».

Понятие товарного рынка. Законодательство о структуре товарного рынка. Концепция развития товарных рынков в РФ и субъектов РФ. Понятие оптового рынка. Понятие оптовой торговли. Отличие оптовой торговли от розничной. Формы организации оптовой торговли. Правовые основы регулирования оптовой торговли.

Основные понятия: банковская наличность, бренд, валюта, деньги, интеллектуальная собственность, товарный знак и знак обслуживания (далее - товарный знак), товарный рынок, фирменный стиль.

Тема 4. Торговый договор, общие положения (УК ОС-9.1)

Понятие договора и сделки в торговом законодательстве. Классификация договоров коммерческого права: реализационные, посреднические и договоры, содействующие торговле. Структура и виды договорных связей. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Особенности гражданско-правовых договоров, обусловливаемые использованием их в торговом обороте.

Способы ускоренного заключения договоров в торговом обороте. Принятие продавцом к исполнению заказа покупателя в порядке «молчаливого акцепта». Использование стандартных форм договоров и специальных процедур заключения договоров на товарных биржах, при сделках с товарораспорядительными документами и других. Заключение договоров на основе типовых форм (проформ), утверждаемых промышленными и торговыми ассоциациями. Правомочия сторон по отступлению от текста проформ договоров.

Правовое регулирование заключения договоров в системах электронной торговли. Порядок заключения договоров с использованием электронных средств коммуникации («электронная торговля»).

Существенные условия торговых договоров. Соотношение стандартизированных (типовых) форм и условий договора, вырабатываемых сторонами. Определение предмета договора. Установление в договоре допустимых отклонений количества товара. Понятие ассортимента (номенклатуры) товара. Групповой и развернутый ассортимент, оформление договорных спецификаций.

Установление договорных сроков (срок действия договора, срок передачи товара, графики отгрузки, возможность досрочной отгрузки или поставки товаров). Порядок доставки товаров (право выбора вида транспорта, обеспечение сохранности товара в пути, выборка, самовывоз). Принятие на ответственное хранение товара, поступившего без договора или с нарушением условий договора. Определение в договоре условий о качестве товара. Государственное регулирование качества товара –

стандартизация и сертификация. Гарантийные сроки и сроки годности товаров.

Способы установления цены на товар. Государственное регулирование ценообразования. Учет инфляции при установлении цен (соотношение валюты долга и валюты платежа, использование ценовых коэффициентов). Выбор способа и форма расчетов в торговом договоре. Плановые платежи, зачет взаимных денежных требований, расчеты по мере реализации товара, авансовая оплата. Соотношение наличных и безналичных платежей по действующим банковским правилам. Формы безналичных расчетов (платежные поручения, аккредитивы, чеки, расчеты по инкассо).

Требования законодательства к изменению условий и досрочному расторжению договоров. Основания для одностороннего изменения и расторжения договоров оптовой купли-продажи, поставки, контрактации. Оформление двусторонних соглашений об изменении и расторжении торговых договоров. Судебный порядок изменения и расторжения торговых договоров.

Основные понятия: депозит, депозитарный договор, депозитарный перевод, договор коммерческой концессии, инвестиции, котировальная цена, курсовая стоимость, ликвидность, неторговые операции, номинальная стоимость (номинал, нарицательная стоимость), платежное поручение, поручение на сделку (заявка), риски, сделка, срочный контракт, тариф.

Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования (УК ОС-9.1)

Понятие и значение бирж. Юридический статус биржи. Биржевая торговля. Законодательство о биржах и биржевой торговле. Регулирование биржевой деятельности локальными нормативными актами. Правила биржевой торговли. Организационно - правовая форма создания и функционирования бирж. Имущественные права участников биржи. Цели и задачи деятельности биржи. Правоспособность биржи. Лицензирование биржевой деятельности. Функции биржи. Организация биржевых торгов. Разработка правил биржевой торговли. Разработка биржевых контрактов. Стандартизация требований к биржевым товарам. Функции биржи по разрешению споров по биржевым сделкам. Участие биржи в выявлении и регулировании биржевых цен. Биржевое страхование. Биржевая система клиринга и расчетов. Информационная деятельность биржи. Государственный комиссар, его полномочия, порядок назначения. Биржевая арбитражная комиссия.

Государственное регулирование биржевой деятельности. Система контроля за биржевой торговлей. Контроль за соблюдением законодательства биржей и биржевыми посредниками. Полномочия органов государственной власти и управления в регулировании биржевой деятельности. Полномочия антимонопольных органов в сфере биржевой деятельности. Правовые гарантии в области управления деятельностью биржи.

Участники биржевой торговли.

Основные понятия: биржа, биржевой сбор, брокер на рынке ценных бумаг, дилер, клиринг, комиссия брокера, курсовая стоимость, листинг, лот, маржа, маржинальная торговля, организатор торговли, плечо, поручение на сделку (заявка), брокерская деятельность, дилерская деятельность, деятельность по управлению ценными бумагами, деятельность по определению взаимных обязательств (клиринг), депозитарная деятельность, деятельность по ведению реестра, деятельность по организации торговли, товарный рынок, торговая площадка, торговая(биржевая) сессия, торговая система, торговый оборот, транш, трейд, трейдинг, фондовый рынок, шорт.

Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения (УК ОС-9.1; ПКр ОС-4.1)

Понятие биржевой сделки. Различные походы к определению понятия биржевой сделки. Соотношение понятий “биржевая сделка” и “гражданско-правовая сделка”. Особенности сделок, заключаемых на бирже. Обязательные условия при заключении

биржевых сделок.

Классификации биржевых сделок. Классификация по объекту сделки. Сделки в отношении реального товара. Виды сделок с реальным товаром. Характерные особенности реальных сделок с немедленной поставкой товара.

Форвардные сделки. Исполнение обязательств по форвардным сделкам. Преимущества форвардных сделок в коммерческой деятельности. Сделки, уменьшающие риск контрагентов при биржевой торговле.

Залог – как гарантия исполнения обязательств по биржевым сделкам. Сделки с залогом на покупку. Сделки с залогом на продажу.

Опционные сделки. Объект опционной сделки. Отличие опционной сделки от кассовых и форвардных сделок. Юридическая природа опционной сделки. Общие черты и различия опционной сделки и предварительного договора. Европейская и американская система опционов.

Понятие сделки с премией. Практическое значение применения премии в биржевых сделках. Виды сделок с премиями, их особенности. Простые сделки с премией: с условной покупкой и условной продажей. Условия выплаты премии. Двойные сделки с премией. Увеличение гарантий плательщика премии. Право отхода от сделки. Учет величины премии при определении стоимости товара в двойных сделках с премией. Кратные сделки с премией: с выбором покупателя, с выбором продавца. Особенности выплаты премии в кратных сделках с выплатой премии.

Фьючерсные сделки. Фьючерсный контракт. Отличие фьючерсного контракта от форвардного. Ликвидность фьючерсных контрактов. Стандартные условия фьючерсного контракта. Права сторон по фьючерсному контракту. Объект сделки по фьючерсному контракту. Особенности применения фьючерса.

Механизм биржевой фьючерсной торговли. Организация биржевой торговли фьючерсными контрактами. Функции Расчетной палаты при организации фьючерсной торговли. Порядок расчетов и порядок ликвидации фьючерсных контрактов. Исполнение фьючерсных контрактов. Ответственность за нарушение обязательств по фьючерсной торговле. Договор на брокерское обслуживание.

Биржевые споры. Споры, отнесенные к компетенции биржевой комиссии. Последствия рассмотрения споров арбитражной комиссией. Порядок исполнения решений, вынесенных арбитражной комиссией.

Основные понятия: бенефициар, биржа, биржевой сбор, брокер на рынке ценных бумаг, валютная позиция, вариационная маржа, внебиржевая торговля, дилер, инвестор, индексы фондовые, клиринг, комиссия брокера, котировальная цена, листинг, лонг, лот, маржа, маржинальная торговля, маржинальная сделка, необеспеченная сделка, номинальная стоимость (номинал, нарицательная стоимость), опционный контракт (опцион), организатор торговли, пакет (ценных бумаг), плечо, портфель (ценных бумаг), поручение на сделку (заявка), спот, срочный контракт, срочный рынок, страйк, счет депо, тариф, торговая площадка, торговая(биржевая) сессия, торговая система, торговый оборот, транш, трейд, трейдинг, форвардный контракт, фьючерсный контракт (фьючерс), хеджирование, шорт.

Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок (УК ОС-9.1; ПКр ОС-4.1)

Понятие торгов. Юридическое значение торгов. Аукцион и конкурс как формы торгов. Критерии разграничения аукционов и конкурсов.

Основные классификации аукционов по действующему законодательству. Открытые и закрытые аукционы. Классификации аукционов по типу заключаемого договора, по характеру функционирования аукционов, по сферам общественных отношений. Основные источники правового регулирования организации и проведения аукционов. Общая характеристика аукционных правоотношений. Субъекты аукционных правоотношений: организаторы и участники аукционов. Организаторы аукционов: собственник вещи, обладатель имущественного права, специализированная

организация. Правовой статус участников торгов. Договорные правоотношения, складывающиеся в процессе организации и проведения аукционов. Две основные группы договорных отношений с участием специализированной организации. Организация и порядок проведения аукционов. Основные этапы проведения аукциона. Подготовка аукциона. Извещение о предстоящем аукционе. Содержание и форма извещения. Право организатора аукциона на отказ от проведения торгов. Непосредственное проведение аукциона. Правила проведения аукциона. Подведение итогов и оформление результатов аукциона. Протокол о результатах торгов и его юридическая сила.

Понятие ярмарки. Ярмарка как форма организации торговли. Действующее законодательство о ярмарочной деятельности. Международные ярмарки.

Основные понятия: аукцион, инвестиции, инвестиционная компания, инвестор, конкурс, ярмарка.

Тема 8. Особенности отдельных видов договоров в торговле (УК ОС-9.1; ПКс ОС-4.2)

Договоры на возмездную реализацию товаров для предпринимательских и хозяйственных нужд («реализационные договоры») — договорная основа коммерческой деятельности. Виды реализационных договоров: оптовая купля-продажа, поставка, контрактация сельскохозяйственной продукции, поставка для государственных нужд, мена и другие. Основания разграничения видов реализационных договоров, критерии выбора субъектами вида заключаемого договора

Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Их типовая принадлежность к договорам на возмездное оказание услуг. Виды торгово-посреднических договоров: коммерческая комиссия, коммерческое поручение, агентирование и другие.

Договоры, содействующие торговле. Виды таких договоров: на проведение маркетинговых исследований, создание рекламной продукции, распространение и размещение рекламы, предоставление и обработку коммерческой информации, хранение товаров, договор коммерческой концессии (франчайзинга) и другие.

Организационные договоры в торговле, их основные виды. Соглашения о межрегиональных поставках товаров, договоры органов исполнительной власти и местного самоуправления с производственными и торговыми фирмами по вопросам коммерческой деятельности, организационные договоры на транспорте и другие.

Источники, регулирующие перевозки товаров. Транспортные договоры, их виды. Договоры об организации перевозок. Заявки на перевозку грузов. Договоры на перевозку конкретной партии груза. Транспортные документы. Накладная, товарно-транспортная накладная, коносамент. Порядок приемки товара по количеству и качеству. Коммерческий акт. Комиссия по приемке груза. Претензионный порядок урегулирования споров из договоров перевозки. Обязательное досудебное урегулирование споров. Подведомственность дел судам по договорам международной перевозки грузов.

Основные понятия: акт коммерческий, договор коммерческой концессии, договор купли-продажи, договор поручения, договор перевозки, франчайзинг, франшиза, франчайзер, франчайзи.

Тема 9. Ответственность за нарушение торговых договоров (ПКс ОС-4.2; ПКр ОС-4.1)

Виды и характер ответственности за нарушение обязательств, применяемой в торговом обороте. Закон и договор как основания установления (источники) ответственности.

Правомочия сторон по установлению в договоре и изменению предусмотренных законом мер ответственности. Установление в договоре мер ответственности за неисполнение обязанностей, предусмотренных законом.

Соглашения о возмещении убытков в заранее определенном (твердом) размере, увеличении или уменьшении установленного законом размера неустойки и процентов по денежным обязательствам. Определение в договоре соотношения между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.

Критерии выбора вида ответственности за нарушения обязательств в торговом обороте. Способы оптимального определения в договорах размера и порядка начисления неустойки (штрафа, пени).

Условия освобождения от ответственности за допущенное нарушение обязательства. Понятие непреодолимой силы. Указание в договоре конкретных обстоятельств, рассматриваемых в качестве непреодолимой силы. Другие предусмотренные законом основания для полного или частичного освобождения должника от ответственности.

Проверка сохранности товара при получении от транспортных организаций. Коммерческие акты, порядок их составления, обжалование отказа в выдаче акта. Требования закона относительно порядка приемки товаров в отношениях по купле-продаже. Определение в договорах порядка и особенностей приемки отдельных видов товаров. Законодательство о претензионном порядке урегулирования споров. Включение в договор условия о претензионном урегулировании споров.

Порядок и сроки предъявления претензий (рекламаций) в торговых отношениях. Содержание претензии. Документальное обоснование претензионного требования. Порядок и сроки дачи ответа на претензию. Соглашение о бесспорном списании сумм по признанным претензиям. Особенности предъявления претензий, вытекающих из перевозки грузов. Порядок и сроки предъявления и рассмотрения претензий, вытекающих из перевозки грузов.

Основные понятия**:** акт коммерческий, неустойка, форс-мажор, эмбарго, юридическая ответственность.

4. Типы оценочных материалов, показатели и критерии оценивания

1.1. Оценочные материалы по дисциплине Коммерческое право входят в состав оценочных материалов по образовательной программе. Совокупность оценочных материалов по всем дисциплинам образовательной программы составляет фонд оценочных средств (далее – ФОС). ФОС используется при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся с целью оценивания достижения обучающимися планируемых результатов обучения.

4.2. ФОС разработан как комплекс проверочных заданий различного типа и уровня сложности, включает критерии и шкалы оценивания, а также «ключи» правильных ответов. ФОС формируется как отдельный документ и хранится в электронном виде, доступ к ФОС предоставлен ограниченному кругу лиц.

4.3. Для самостоятельной работы обучающихся при подготовке к текущему контролю успеваемости и промежуточной аттестации в рабочих программах дисциплин размещены типовые проверочные задания, которые можно условно разделить на задания закрытого, комбинированного и открытого типов.

Задания закрытого типа — это тестовые задания, в которых каждый вопрос сопровождается готовыми вариантами ответов, из которых

необходимо выбрать один или несколько правильных.

Задания комбинированного типа – это тестовые задания, в которых каждый вопрос сопровождается готовыми вариантами ответов, из которых необходимо выбрать один или несколько правильных и обосновать свой выбор.

Задания открытого типа — это задания, в которых на каждый вопрос должен быть предложен развернутый обоснованный ответ.

В зависимости от типа задания рекомендованы определенная последовательность выполнения и система оценивания выполнения заданий.

4.4. Типы заданий, сценарии выполнения, критерии оценивания

ТИП ЗАДАНИЯ	ИНСТРУКЦИЯ	СЦЕНАРИИ ВЫПОЛНЕНИЯ	КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ
Задание закрытого типа с выбором одного правильного ответа из нескольких вариантов предложенных	Прочитайте текст, выберите правильный ответ	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа (например, 3 или В).	Ответ считается верным, если правильно указана цифра или буква
Задание закрытого типа на установление соответствия	Прочитайте текст и установите соответствие	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидаются пары элементов. 2. Внимательно прочитать оба списка: список 1 – вопросы, утверждения, факты, понятия и т.д.; список 2 – утверждения, свойства объектов и т.д. 3. Сопоставить элементы списка 1 с элементами списка 2, сформировать пары элементов. 4. Записать попарно буквы и цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа (например, А1 или Б4).	Ответ считается верным, если правильно указаны цифры или буквы
Задание закрытого типа с выбором нескольких	Прочитайте текст, выберите правильные ответы	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается несколько правильных ответов из предложенных вариантов.	Ответ считается верным, если правильно установлены все соответствия (позиции из

правильных ответов из нескольких вариантов предложенных		2. Внимательно прочитать предложенные вариант-ты ответа. 3. Выбрать несколько правильных ответов. 4. Записать только номера (или буквы) выбранного варианта ответа (например, 1 4 или А Г).	одного столбца верно сопоставлены с позициями другого)
Задание закрытого типа на установление последовательности	Прочитайте текст и установите последовательность	1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается последовательность элементов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Построить верную последовательность из предложенных элементов. 4. Записать буквы/цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа в нужной последовательности (например, БВА или 135).	Ответ считается верным, если правильно указана вся последовательность цифр
Задание комбинированного типа с выбором одного правильного ответа из предложенных и обоснованием выбора	Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа.	Ответ считается верным, если правильно указана цифра или буква и приведены корректные аргументы, используемые при выборе ответа

		5. Записать аргументы, обосновывающие выбор ответа (например, 4 текст обоснования).	
Задание открытого типа с развернутым ответом	Прочитайте текст и запишите развернутый обоснованный ответ	1. Внимательно прочитать текст задания и понять суть вопроса. 2.Продумать логику и полноту ответа. 3.Записать ответ, используя четкие компактные формулировки. 4.В случае расчетной задачи, записать решение и ответ	Ответ считается верным: 1. Отсутствие фактических ошибок. 2. Раскрытие объема используемых понятий (полнота ответа). 3.Обоснованность ответа (наличие аргументов). 4. Логическая последовательность излагаемого материала.

4.5. Общая шкала оценивания результатов текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся с применением БРС

Итоговая балльная оценка	**Традиционная система**	**Бинарная система**	**ECTS**	
			Для традиционной системы	**Для бинарной системы**
95-100	Отлично	Зачтено	A	P/ Passed
85-94			B	P/ Passed
75-84	Хорошо		C	P/ Passed
65-74			D	P/ Passed
55-64	Удовлетворительно		E	P/ Passed
0-54	Неудовлетворительно	Не зачтено	F	F/Failed

Соотношение баллов за текущий контроль успеваемости и промежуточную аттестацию, а также повторную промежуточную аттестацию:

Максимальная сумма баллов за текущий контроль успеваемости	Максимальная сумма баллов за промежуточную аттестацию	Максимальная итоговая балльная оценка	Максимальная сумма баллов за повторную промежуточную аттестацию
60 баллов	40 баллов	100 баллов	100 баллов

5. Формы аттестации, типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся, критерии и шкалы оценивания по контрольным точкам

5.1. В ходе реализации дисциплины используются следующие формы текущего контроля успеваемости обучающихся (в том числе, задания к контрольным точкам):

О - опрос, Д - Доклад, Т - тестирование, С - ситуационные задачи.

Тема 1. Понятие и источники коммерческого права

Вопросы для опроса:

1. Сформулируйте, какие отношения регулируются торговым правом.
2. Установите метод правового регулирования в торговом праве.
3. Назовите принципы торгового права.
4. Дайте видовую характеристику источников коммерческого права.

Тестовые задания:

1. Определение понятия торговой деятельности содержится в:

А) Конституции РФ

Б) ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»

В) Гражданском кодексе РФ
Г) ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности»

2. В России вместо термина "коммерческое право" часто используется понятие:
А) торговое право
Б) хозяйственное право
В) гражданское право
Г) предпринимательское право

3. Обычаи делового оборота в коммерческой деятельности применяются:
А) в любой ситуации по решению сторон
Б) только по решению суда
В) при законодательно неурегулированном правоотношении
Г) при прямом указании законодательства

4. Наиболее тесно коммерческое право связано с:
А) международным частным правом
Б) административным правом
В) гражданским правом
Г) арбитражно-процессуальным правом
Д) предпринимательским правом

5. Установите правильную последовательность этапов становления и развития европейского торгового права:
1. французский (принимается Торговый ордонанс, издается наполеоновский Торговый кодекс)
2. итальянский (развивается специальная торговая юрисдикция, формируются морские обычаи, зарождается современная бухгалтерия).
3. немецкий (принимается Общегерманское торговое уложение)

Темы для докладов:

1. Торговое и гражданское законодательство: соотношение и взаимовлияние
2. Обычаи делового оборота и нормативно-правовые акты: проблемы соотношения в коммерческом праве

Тема 2. Субъекты коммерческого права

Вопросы для опроса:

1. Какие лица являются участниками коммерческой деятельности?
2. Укажите категории лиц, которым запрещено заниматься коммерческой деятельностью согласно российскому законодательству.
3. Приведите несколько критериев для классификации субъектов коммерческой деятельности и дайте их общую характеристику.
4. Перечислите требования, предъявляемые к организации и осуществлению торговой деятельности.

Тестовые задания:

1. Стокист – это:
А) Фирма в стране импортера, имеющая собственные склады, покупает и продает товары от своего имени и за свой счет.
Б) Посредник между промышленными предприятиями и розничными фирмами

В) Лицо, занимающееся в основном импортными операциями, выступающее как торговец по договору, получающее исключительное право на продажу определенных товаров

2. Брокер – это посредник, который:

А) Не имеет права подписывать сделки с третьими лицами

Б) Подписывает сделки с третьими лицами от имени и за счет доверителя

В) Подписывает сделки с третьими лицами от своего имени, но за счет доверителя

Г) Юридическое или физическое лицо, выполняющее посреднические функции между продавцом и покупателем и получающее вознаграждение в виде комиссионных

3. Торговый посредник, принимающий на себя обязательство исполнять поручения организации консигнационной торговли (по совершению сделок по продаже товаров) и реализующий товар (обычно во внешнеторговых операциях) со своего склада, находящегося за границей, и от своего имени за соответствующее вознаграждение от владельца товара:

А) стокист

Б) трейдер

В) консигнатор

Г) комиссионер

4. Установите правильное соответствие между указанными организациями и участниками торгового оборота:

а) ООО «Перевозчик», оказывающая транспортно-экспедиционные услуги

б) торговый представитель (агент) IDS Dojomi International

в) производитель изделий из металла ООО «План А»

г) союз «Санкт-Петербургская торгово-промышленная палата»

1) изготовитель товаров

2) торговый посредник

3) лицо, содействующее торговле

4) организатор торгового оборота

5. Установите правильное соответствие между определением и термином:

а) посредник, который закупает оптом продукцию компании, а продает ее в розницу или мелким оптом и подписывает сделки с третьими лицами от своего имени и за свой счет

б) фирма в стране импортера, имеющая собственные склады, покупает и продает товары от своего имени и за свой счет

в) юридическое или физическое лицо, выполняющее посреднические функции между продавцом и покупателем и получающее вознаграждение в виде комиссионных

г) посредник, который закупает товары у производителя, а затем распределяет их оптовым и розничным продавцам на местных рынках

1) дистрибьютор

2) брокер

3) дилер

4) стокист

Темы для докладов:

1. Хозяйствующие субъекты: проблемы правосубъектности и ответственности в цифровой экономике
2. Контрактные объединения в торговле

Тема 3. Объекты торгового оборота

Вопросы для опроса:

1. Поясните, что понимается под объектами коммерческого права.
2. Назовите признаки объектов коммерческого права.
3. Назовите критерии ограничения оборотоспособности товаров.
4. Назовите и охарактеризуйте общегосударственные классификации товаров.

Тестовые задания:

1. Объектами торговой деятельности являются:

А) ценник
Б) товар
В) торговая сеть
Г) покупатель
Д) магазин

2. Обозначение, служащее для информирования потребителей о соответствии выпускаемой в обращение продукции требованиям технических регламентов:

А) знак обращения на рынке
Б) знак соответствия
В) декларация о соответствии
Г) знак идентификации товара

3. Деятельность по установлению правил и характеристик в целях их добровольного использования, направленная на повышение качества продукции, выполнения работ, оказания услуг и повышение конкурентоспособности продукции российского производства, - это:

А) Сертификация
Б) Стандартизация
В) Техническое регулирование
Г) Декларация

4. Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии:

А) Росстандарт
Б) Минфин России
В) Минэкономразвития России
Г) Минпромторг России

5. К социально значимым продовольственным товарам не относятся:

А) Масло сливочное
Б) Мука пшеничная
В) Груши
Г) Яблоки

Темы для докладов:

1. Правовой режим свободной реализации товаров и его ограничение
2. Контроль качества товаров

Тема 4. Торговый договор, общие положения

Вопросы для опроса:

1. Дайте понятие торгового договора. Укажите значение договора для торгового оборота.

2. Отметьте отличия торговых договоров от общегражданских и предпринимательских.
3. В каких аспектах рассматривается понятие структуры договорных связей.
4. Поясните в какой форме заключаются торговые договоры, аргументируйте свою позицию.

Тестовые задания:

1. Критериями коммерческого договора не являются:
А) связь с торговым оборотом, процессом продвижения товаров от изготовителей к потребителям
Б) наличие хотя бы с одной стороны субъекта, действующего в качестве предпринимателя (коммерческой организации)
В) возмездный характер, наличие экономического интереса у каждой из сторон
Г) наличие риска в формулировке обязательств сторон
2. Какие коммерческие договоры не относятся к реализационным:
А) договоры контрактации сельскохозяйственной продукции
Б) договоры поставки товаров для государственных нужд
В) товарный кредит
Г) договоры торгового агентирования
3. Какие договоры не относятся к посредническим договорам возмездного оказания услуг:
А) договоры комиссии
Б) договоры консигнации
В) договоры на проведение маркетинговых исследований
Г) договоры торгового агентирования
4. Договоры, используемые исключительно в торговом обороте:
А) договор поставки
Б) договор продажи недвижимости
В) договор контрактации сельхозпродукции
Г) договор дарения
Д) договор коммерческой концессии
5. Существенными условиями договора являются:
А) условие о предмете договора
Б) условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида
В) условие о цене
Г) условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение
Д) условие о сроке исполнения договора

Ситуационные задачи:

Задача 1. Ткацкая фабрика и оптово-посредническая фирма заключили соглашение о поставках тканей сроком на один год. По условиям заключенного соглашения оптово-посредническая фирма обязалась закупить у фабрики гарантированное количество ткани. Один раз в квартал стороны должны согласовывать ассортимент, подлежащих поставки тканей. По результатам согласования оптово-посредническая фирма высылает заявку на поставку партий ткани с приложением спецификации. Ткацкая фабрика обязуется поставить товар только после поступления заявки. ***Определите правовую природу заключенного сторонами соглашения. Вытекает ли обязанность по поставке ткани непосредственно из заключенного соглашения или стороны должны заключать отдельные договоры купли-продажи?***

Задача 2. Сетевая розничная торговая организация заказала ателье пошив рабочей одежды для своих работников, выдержанное в особом едином фирменном стиле. Пуговицы, эмблемы и некоторые другие фирменные элементы одежды были предоставлены самой розничной торговой организацией (заказчиком), а ателье предоставляло большую часть материала (ткань). ***Какова природа заключенного сторонами договора на пошив «фирменной одежды»?***

Тема 5. Особенности правового положения, правовое регулирование деятельности бирж. Практика создания и функционирования

Вопросы для опроса:

1. Какие основные направления регулирования биржевой торговли в Российской Федерации?
2. Что представляет собой биржа как элемент рынка?
3. В чем заключается особый правовой статус биржи как организатора торгов?
4. Дайте характеристику биржевого совета.

Тестовые задания:

1. Что понимается под термином "биржа"?
А) организатор торговли
Б) торговый посредник
В) центральный контрагент
Г) клиринговая организация
2. В каких организационно правовых формах может существовать биржа?
А) хозяйственное общество
Б) некоммерческое партнерство
В) общество с ограниченной ответственностью
Г) акционерное общество
3. Какие виды деятельности не запрещены законодательством для бирж?
А) производственная
Б) оказание услуг по проведению организованных торгов
В) торговая
Г) брокерская
4. Минимальный размер собственных средств биржи должен составлять:
А) не менее 10 миллионов рублей
Б) не менее 50 миллионов рублей
В) не более 100 миллионов рублей
Г) не менее 100 миллионов рублей
5. Биржевой совет формируется на срок:
А) не менее 3 лет
Б) не более 2 лет
В) не более 1 года
Г) не менее 5 лет

Ситуационные задачи:

Задача 1. При проведении биржевых торгов одним из брокеров были нарушены правила биржевой торговли, установленные на этой бирже. В связи с тем, что правила биржевой торговли предусматривают штраф за различные нарушения, допущенные участниками биржевых торгов, начисленный штраф был бесспорно списан со счета брокерской фирмы.

Брокерская фирма признала нарушение правил биржевой торговли, но обратилась в арбитражный суд с просьбой возместить неустойку за нарушение правил биржевой торговли, которая была списана биржей безальтернативно.

Законно ли в данном случае наложение штрафных санкций и их бесспорное списание? Какое решение примет суд?

Задача 2. Организация - акционер обратилась с иском о признании недействительным договора купли - продажи акций, заключенного от ее имени представителем, имевшим доверенность, с акционерным обществом, выпустившим эти акции. Акционер утверждает, что представитель, осуществляя сделку, действовал в ущерб интересам доверителя и с нарушением закона, в связи с чем акции были проданы по более низкой цене, чем они могли быть реализованы, исходя из рыночной стоимости. Допущено нарушение законодательства и со стороны покупателя - общества, которое приобрело выпущенные им акции у акционера, не выполнив требований, установленных Федеральным законом «Об акционерных обществах». При проверке материалов дела установлено, что представитель истца, заключивший договор купли - продажи по доверенности последнего, являлся одновременно генеральным директором общества, акции которого были предметом сделки.

Какое решение должен принять арбитражный суд?

Тема 6. Биржевые сделки. Практические вопросы заключения. Биржевые споры и порядок их разрешения

Вопросы для опроса:

1. Перечислите характерные черты биржевых сделок.
2. Назовите и дайте характеристику видов сделок с реальным товаром.
3. Опишите разновидности биржевых сделок на срок без реального товара.
4. Перечислите основные характерные черты биржевого товара.

Тестовые задания:

1. Что нехарактерно для биржевой торговли:

А) регулярность торговли в строго определенном месте
Б) унификация основных требований к качеству товара
В) заключение сделок с поставкой товара, как со склада, так и в будущем
Г) спонтанность торговли

2. Цель спекулятивной биржевой деятельности:

А) получение прибыли за счет прогнозируемого изменения цен
Б) стабилизация цен
В) поддержка производства
Г) рост цен
Д) снижение цен

3. Сделки с премией – это:

А) сделка с реальным товаром
Б) опционная сделка
В) бартерная сделка
Г) фьючерсная сделка

4. Предметом каких биржевых сделок является реальный товар?

А) простых и форвардных
Б) опционных и фьючерсных
В) простых и фьючерсных
Г) опционных и простых

Тема 7. Правовое регулирование аукционов и ярмарок

Вопросы для опроса:

1. В какой форме могут проводиться торги?

2. Какие правовые последствия проведения торгов наступают для организатора торгов и победителя?
3. Какие правовые последствия наступают при нарушении правил проведения торгов?
4. Опишите организацию и порядок проведения ярмарочно-выставочного мероприятия.

Тестовые задания:

1. Выставка-продажа относится к следующей форме торговой деятельности:
А) Розничной
Б) Оптовой
В) Биржевой
Г) Ярмарочной
2. К каким участникам торгового оборота можно отнести Торгово-промышленные палаты:
А) К изготовителям товаров
Б) К посредникам
В) К розничным организациям
Г) К организаторам торговли
3. В структуру товарного рынка не входят:
А) Продавцы
Б) Покупатели
В) Торговые посредники
Г) Организаторы товарного рынка
4. К организаторам товарного рынка не относятся:
А) Биржи
Б) Розничные торговые организации
В) Оптовые продовольственные рынки
Г) Ярмарки

Тема 8. Особенности отдельных видов договоров в торговле

Вопросы для опроса:

1. Какие договоры относятся к реализационным?
2. Назовите момент перехода права собственности к покупателю. Укажите его взаимосвязь с налогообложением.
3. Что понимается под коммерческим посредничеством?
4. Назовите виды договоров, содействующих торговле.

Тестовые задания:

1. По договору поручения односторонний отказ возможен:
А) только по уважительной причине
только с уведомлением контрагента о причинах расторжения договора
Б) без указания причин
В) только с согласия контрагента по договору
2. К какому из указанных договоров неприменимо законодательство о защите прав потребителей?
А) договор проката
Б) договор розничной купли-продажи
В) договор поставки
Г) договор перевозки

3. Дополнительная выгода, полученная комиссионером по сравнению с ожидавшейся и указанной комитентом, при отсутствии специального указания в договоре:
А) остается комиссионеру
Б) подлежит обращению, согласно договоренности сторон
В) делится между комиссионером и комитентом поровну
Г) передается комитенту
4. Какие посредники действуют на основе консигнационного договора?
А) брокеры
Б) трейдеры
В) стокисты
Г) джобберы
5. Установите соответствие между конкретным видом договора и группой торговых договоров:
А) договор поставки
Б) договор коммерческой концессии
В) договор перевозки
Г) договор органов исполнительной власти о межрегиональных поставках товаров
1) посреднические договоры
2) организационные договоры
3) реализационные договоры
4) договоры, содействующие торговле

Ситуационные задачи:

Задача 1. ООО «Агро-Сиб» заключило на Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой бирже (СПбМТСБ) фьючерсный контракт на поставку 100 тонн пшеницы 3-го класса с ООО «Трейд-Грейн». Контракт был заключен через уполномоченных брокеров. К установленной дате поставки ООО «Трейд-Грейн» не предоставило складское свидетельство (варрант) или иной документ, подтверждающий наличие товара, и не осуществило поставку. ООО «Агро-Сиб» понесло убытки в виде упущенной выгоды от срыва последующей сделки с пекарней.

Какой вид биржевой сделки был заключен и каковы последствия неисполнения обязательств по поставке? Каков порядок взыскания с ООО «Трейд-Грейн» установленных биржей штрафных санкций?

Задача 2. Компания «Металл-Сервис» приобрела на биржевой площадке РТС партию меди катодной (биржевой товар) на условиях поставки со склада в г. Новосибирск. При приемке товара и вскрытии заводской упаковки покупатель обнаружил, что часть катодов имеет следы окисления и не соответствует требованиям ГОСТ, указанному в спецификации биржевого контракта. ООО «Металл-Сервис» отказалось актировать приемку и потребовало замены партии. Поставщик (продавец) настаивает, что товар был отгружен в исправной упаковке и его повреждение – вина перевозчика или самого покупателя.

Каков алгоритм действий покупателя для доказывания некачественности товара в рамках биржевой торговли? Какую роль в разрешении данного спора играет биржа и ее арбитражная комиссия?

Тема 9. Ответственность за нарушение торговых договоров

Вопросы для опроса:

1. Назовите виды ответственности за нарушение обязательств, применяемой в торговом обороте.
2. Каковы правомочия сторон по установлению в договоре и изменению предусмотренных законом мер ответственности?
3. Определите в договоре соотношение между неустойкой и возмещением убытков от нарушения.
4. Раскройте порядок и сроки предъявления претензий (рекламаций) в торговых отношениях.

Тестовые задания:

1. Условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным (в соответствии с ГК РФ), если договор позволяет определить:
А) Ассортимент и качество товара
Б) Наименование и количество товара
В) Срок исполнения договора
Г) Цену товара
2. **Качество товара при наличии гарантии качества, должно соответствовать указанным условиям:**
А) На момент передачи товара
Б) В течение гарантийного срока
В) Срока службы товара
3. **Досрочная поставка товаров:**
А) Может производиться с согласия покупателя
Б) Может производиться без предварительного согласия покупателя
В) Не может производиться
Г) Может производиться по решению поставщика
4. **Если покупатель на законных основаниях отказывается от переданного поставщиком товара, он:**
А) Обязан незамедлительно уведомить об этом поставщика
Б) В кратчайшие сроки возвратить товар поставщику
В) Вправе продать товар, а выручку от продажи передать поставщику
Г) Обязан обеспечить ответственное хранение товара
Д) Вправе требовать от поставщика возмещения расходов за хранение товара
5. **От товаров для государственных нужд, указанных в извещении государственного заказчика о прикреплении поставщика к покупателю, и от заключения договора на их поставку покупатель:**
А) Не вправе отказаться
Б) Вправе полностью отказаться
В) Частично отказаться
Г) Отказаться при условии покупки товара у другого поставщика

Ситуационные задачи:

Задача 1. Акционерное общество «Полонез» специализировалось на поставках растительного масла в розничную торговую сеть. Небольшие партии масла передавались фирмой отдельным гражданам; в основном тем, кто занимается торговлей на районных рынках, арендуя там определенные места, так называемым «хозяевам». Отношения АО «Полонез» с организациями и гражданами-покупателями оформлялись стандартным договором, форма которого была разработана юрисконсультом фирмы.

Один из постоянных партнеров АО «Полонез», «хозяин» с Василеостровского рынка по фамилии Белоев, нарушил договор и не заплатил фирме за полученные от нее три бочки растительного масла.

АО «Полонез» обратилось в арбитражном суде с иском к Белоеву о взыскании с него стоимости растительного масла по договору. В ходе судебного разбирательства Белоев заявил ходатайство о прекращении производства по делу в связи с неподведомственностью данного спора арбитражному суду, поскольку он, Белоев, не являлся индивидуальным предпринимателем и не прошел государственную регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя.

Определите подведомственность спора по иску АО «Полонез» к гражданину Белоеву о взыскании задолженности по договору. Договор какого вида заключался АО «Полонез» со своими партнерами-гражданами на продажу им небольших партий растительного масла? Подлежит ли удовлетворению ходатайство Белоева о прекращении производства по делу?

Задача 2. По договору поставки товар должен был поставляться равными партиями ежеквартально. Норма первого квартала была достигнута лишь к середине мая. Расценив столь длительную просрочку поставки как грубое нарушение договорного обязательства, покупатель потребовал от поставщика уплаты неустойки, предусмотренной договором, и расторжения договора. Поставщик же соглашался только уплатить неустойку, как это и предусмотрено договором, а от расторжения договора отказался. Дело было передано в арбитражный суд.

В суде представитель ответчика просил уменьшить размер неустойки, а в остальной части иска отказать.

Какие нарушения договора можно квалифицировать как существенные? Имеет ли значение оценка нарушений договора как существенных или несущественных? Вправе ли арбитражный суд изменять (увеличивать или уменьшать) размер штрафных санкций, подлежащих взысканию с организации? Относится ли это только к нормативной или лее и к договорной неустойке? Какое решение по делу может быть вынесено?

5.2. Типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся (вне контрольных точек):

приведены в п.6.2.

5.3. Один или несколько тематических блоков дисциплины завершаются контрольной точкой (далее – КТ). Текущий контроль успеваемости по дисциплине предусматривает не менее 2 (двух) и не более 10 (десяти) КТ в течение периода освоения дисциплины.

Максимальное количество баллов за любой тип работ в рамках КТ составляет 100 (сто) баллов.

Распределение весовых коэффициентов по КТ в рамках текущего контроля успеваемости по дисциплине и формулы расчета:

Наименование контрольной точки	Максимальное количество баллов за работу в рамках КТ, которое может набрать студент	Коэффициент веса контрольной точки	Результат контрольной точки, участвующий в формировании итоговой балльной оценки по дисциплине (отражается в журнале БРС в СДО)
КТ 1	100	0,2	20

КТ 2	100	0,2	20
КТ 3	100	0,2	20
Итого:	х	0,6	60

Формула расчета результата контрольной точки:
Результат контрольной точки = Количество баллов за работу в рамках КТ х Коэффициент веса контрольной точки.

5.4. Формы текущего контроля успеваемости обучающихся в рамках КТ и типовые оценочные материалы:

КТ – 1.

Тема 1, Тема 2, Тема 3
Опрос, тестирование, доклад

КТ – 2.

Тема 5, Тема 6, Тема 7
Опрос, тестирование, ситуационные задачи

КТ – 3.

Тема 4, Тема 8, Тема 9
Опрос, тестирование, ситуационные задачи

Критерии оценивания устного опроса:

Критерии оценки	Диапазон баллов	Описание критерия
Полнота и правильность ответа на вопрос	0-20	Знание определений понятий, основных положений, рассмотрение различных точек зрения, раскрытие содержания вопроса, установление внутрипредметных и межпредметных связей; а также чёткость ответа, отсутствие ошибок и оговорок
Степень осознанности, понимание изученного	0-20	Понимание материала, обоснование излагаемых суждений, способность применить знания на практике; а также возможность привести необходимые примеры
Языковое оформление ответа	0-20	Единый стиль изложения, точные формулировки, уместное

		использование терминов, лаконичность
Логика изложения	0-20	Чёткая последовательность изложения, логические связи между частями ответа, аргументы подтверждают выводы
Оригинальность	0-20	Уникальный подход к вопросу, нестандартные решения, инновационные идеи, собственная позиция автора
Итого максимально:	100	

Критерии оценивания тестовых заданий:

Критерии оценки	Диапазон баллов	Описание критерия
Количество правильных ответов	*0*	*Количество правильных ответов менее 55%*
	25	*Количество правильных ответов от 55% до 64%*
	50	*Количество правильных ответов от 65% до 74%*
	75	*Количество правильных ответов от 75% до 84%*
	100	*Количество правильных ответов от 85% до 100%*
Итого максимально:	100	

Критерии оценивания доклада:

Критерии оценки	Диапазон баллов	Описание критерия
Содержание и раскрытие темы	0-20	Детальное, последовательное описание всех этапов с конкретными примерами
Грамотность изложения	0-20	Соблюдены все правила оформления, а также грамматики, орфографии и пунктуации
Стилистика	0-20	Единый стиль изложения, точные формулировки, уместное использование терминов, лаконичность
Логика изложения	0-20	Чёткая последовательность изложения, логические связи между частями текста, аргументы

		подтверждают выводы
Оригинальность	0-20	Уникальный подход к теме, нестандартные решения, инновационные идеи, собственная позиция автора
Итого максимально:	100	

Критерии оценивания решения ситуационных задач:

Критерии оценки	Диапазон баллов	Описание критерия
Содержание и раскрытие предложенных решений	*41-70*	*Детальное, последовательное решение задач*
	21-40	*Поверхностное описание без привязки к конкретным правовым нормам*
	0-20	*Отсутствуют ответы на большинство вопросов задачи, задание не выполнено или выполнено не верно*
Количество выполненных задач	*30*	*Количество решенных задач от 85% до 100%*
	15	*Количество решенных задач от 55% до 84%*
	0	*Количество решенных задач менее 55%*
Итого максимально:	100	

5.5. Описание дополнительных материалов и оборудования, необходимых для выполнения проверочных заданий (*при необходимости*).

Для решения ситуационных задач обучающемуся разрешается использование Гражданского кодекса РФ.

6. Формы промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания, типовые оценочные материалы по дисциплине

6.1. Промежуточная аттестация проводится в форме *зачета с оценкой в устной форме. Обучающийся получает билет с двумя вопросами. На подготовку ему отводится 30 минут.*

6.2. Типовые оценочные материалы промежуточной аттестации.

Вопросы для подготовки к зачету с оценкой:

1. Понятие и признаки торговой (коммерческой) деятельности. Соотношение торговой и предпринимательской деятельности.
2. Оптовая торговля как правовая форма организации товарного рынка. Разграничение оптовой и розничной торговли.
3. Понятие коммерческого права. Отношения, регулируемые коммерческим правом.
4. Соотношение коммерческого, гражданского, и предпринимательского права.

5. Принципы коммерческого права.
6. Понятие и виды источников коммерческого права.
7. Субъекты коммерческого права и их классификация.
8. Организационно-правовые формы коммерческой деятельности.
9. Особенности правового статуса индивидуального предпринимателя в коммерческих отношениях.
10. Некоммерческие организации как субъекты коммерческих отношений.
11. Объединения субъектов коммерческой деятельности.
12. Функциональная специализация участников коммерческой деятельности.
13. Средства индивидуализации и способы обособления товаров.
14. Понятие и признаки товара как объекта коммерческого права.
15. Классификация товаров.
16. Товарораспорядительные документы.
17. Правовое регулирование конкуренции на товарных рынках.
18. Деловая репутация коммерческой организации: формирование, защита.
19. Обеспечение коммерческой тайны в торговом обороте.
20. Правовое положение бирж. Виды бирж. Функции биржи.
21. Правовое регулирование создания и функционирования бирж.
22. Понятие, особенности и виды биржевых сделок.
23. Понятие и виды биржевых споров. Разрешение биржевых споров.
24. Понятие и особенности коммерческого договора.
25. Видовая характеристика торговых договоров.
26. Структура договорных связей.
27. Содержание коммерческого договора.
28. Заключение и исполнение коммерческих сделок.
29. Изменение и расторжение коммерческого договора.
30. Договоры оптовой купли-продажи и поставки: сравнительный анализ.
31. Заключение и исполнение договоров с использованием электронных средств (электронная торговля).
32. Регулирование закупок товаров для государственных нужд.
33. Регулирование перехода права собственности и рисков в торговых договорах.
34. Определение в договорах формы и порядка расчетов.
35. Договор мены (бартера) в торговом обороте.
36. Договор коммерческой комиссии (консигнации).
37. Договор на проведение маркетинговых исследований.
38. Договор на оказание рекламных услуг.
39. Коммерческое представительство.
40. Агентские договоры в торговом обороте.
41. Дистрибьюторский договор.
42. Договор на исключительную продажу товара.
43. Договор коммерческой концессии.
44. Договор транспортной экспедиции.
45. Договор перевозки.
46. Юридические последствия нарушения коммерческого договора.
47. Торги: понятие и формы проведения.
48. Понятие аукционов. Классификация аукционов в законодательстве.
49. Организация и порядок проведения аукционов. Оформление результатов аукциона.
50. Понятие и особенности ярмарки.
51. Понятие приемки товара. Правила осуществления приемки товаров. Этапы приемки. Основные методы и оформление результатов приемки.
52. Особенности гражданско-правовой ответственности субъектов коммерческой

деятельности. Формы гражданско-правовой ответственности в коммерческом обороте.
53. Общая характеристика способов разрешения коммерческих споров. Значение внесудебных процедур.
54. Судебные процедуры разрешения споров с участием коммерсантов.

Типовые проверочные задания для самоподготовки обучающегося к промежуточной аттестации:

Тип задания	**Сценарии выполнения**	**Типовые задания**
Задание закрытого типа с выбором одного правильного ответа из нескольких вариантов предложенных	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа (например, 3 или В).	**Задание 1.** В ходе судебного разбирательства между двумя юридическими лицами возник спор о применении обычая делового оборота, который широко используется в определенном регионе, но не зафиксирован в каком-либо документе. Ответчик настаивает на его применении, ссылаясь на сложившуюся практику. Какое условие является решающим для суда при принятии решения о применении или неприменении данного обычая? а) Наличие не менее чем десятилетней истории применения этого обычая в регионе. б) Отсутствие прямого регулирования данного вопроса в законодательстве или договоре между сторонами. в) Письменное подтверждение существования обычая от Торгово-промышленной палаты РФ. г) Признание обеими сторонами спора данного правила в качестве обязательного обычая.

		Задание 2. Какая организационно-правовая форма юридического лица не может быть признана субъектом малого предпринимательства в соответствии с действующим законодательством РФ? а) Общество с ограниченной ответственностью б) Унитарное предприятие в) Производственный кооператив г) Индивидуальный предприниматель без образования юридического лица
Задание закрытого типа на установление соответствия	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидаются пары элементов. 2. Внимательно прочитать оба списка: список 1 – вопросы, утверждения, факты, понятия и т.д.; список 2 – утверждения, свойства объектов и т.д. 3. Сопоставить элементы списка 1 с элементами списка 2, сформировать пары элементов. 4. Записать попарно буквы и цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа (например, А1 или Б4).	**Задание 1.** Установите соответствие между спорной ситуацией в предпринимательской деятельности и источником коммерческого права, который будет иметь приоритетное значение для ее разрешения. 1. Стороны заключили договор поставки, в котором не указан момент перехода риска случайной гибели товара. 2. Российская компания поставляет оборудование в Германию. В контракте ссылка на "Инкотермс-2020" отсутствует, но все сопутствующие документы составлены в соответствии с термином FCA. 3. Участник общества с ограниченной ответственностью оспаривает решение

		общего собрания, принятое с нарушением требований устава. 4. Федеральный орган исполнительной власти издал акт, ограничивающий цены на социально значимую продукцию. А) Локальный нормативный акт Б) Обычай делового оборота В) Гражданский кодекс РФ Г) Подзаконный нормативный акт
		Задание 2. Установите соответствие между видом субъекта коммерческого права и его основной правовой характеристикой: 1. Индивидуальный предприниматель 2. Общество с ограниченной ответственностью 3. Унитарное предприятие 4. Полное товарищество А) Несет ответственность всем своим имуществом по обязательствам Б) Учредители несут риск убытков в пределах стоимости внесенных вкладов В) Право оперативного управления на имущество собственника Г) Участники солидарно несут субсидиарную ответственность своим имуществом
Задание закрытого типа с выбором нескольких правильных ответов из нескольких вариантов предложенных	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается несколько правильных ответов из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные вариант-ты	**Задание 1.** Какие из приведенных суждений о системе источников российского коммерческого права являются верными? а) Нормативный договор (например,

	ответа. 3. Выбрать несколько правильных ответов. 4. Записать только номера (или буквы) выбранного варианта ответа (например, 1 4 или А Г).	международный) не может быть источником коммерческого права, так как он регулирует отношения только между его сторонами. б) В случае коллизии между нормой Федерального закона "О защите конкуренции" и Указом Президента РФ, регулирующим один и тот же вопрос, приоритет имеет федеральный закон. в) Локальный нормативный акт коммерческой организации (например, положение о закупках) является источником коммерческого права, но его действие распространяется только на работников и участников данной организации. г) При противоречии императивной нормы Гражданского кодекса РФ и обычая делового оборота, подлежит применению норма ГК РФ. д) Судебный прецедент официально не признается источником права в РФ, однако постановления Пленума Верховного Суда РФ имеют важное значение для единообразного толкования и применения норм коммерческого права.
		Задание 2. Какие из перечисленных признаков характеризуют хозяйственное общество как субъекта коммерческого права?

		а) Наличие права собственности на имущество, переданное учредителями в качестве вкладов б) Наличие обособленного имущества на праве собственности в) Наличие уставного капитала, разделенного на доли г) Возможность иметь гражданские права и нести обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности д) Наличие самостоятельной имущественной ответственности
Задание закрытого типа на установление последовательности	1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается последовательность элементов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Построить верную последовательность из предложенных элементов. 4. Записать буквы/цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа в нужной последовательности (например, БВА или 135).	**Задание 1.** Студенту-юристу поручено подготовить правовое заключение по вопросу о допустимости включения определенного условия в договор между предпринимателями. Расположите источники права, которые он должен исследовать, в порядке от наиболее приоритетного к наименее приоритетному. 1. Прямая императивная норма Федерального закона. 2. Условие, которое предприниматели планируют включить в договор. 3. Сложившийся в данной отрасли обычай делового оборота. 4. Диспозитивная норма Гражданского кодекса РФ.
		Задание 2. Расположите этапы создания коммерческой организации в правильной последовательности: 1. Государственная

		регистрация в ЕГРЮЛ 2. Определение организационно-правовой формы будущего юридического лица 3. Формирование уставного капитала 4. Разработка и утверждение учредительных документов 5. Определение видов экономической деятельности
Задание комбинированного типа с выбором одного правильного ответа из предложенных и обоснованием выбора	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа. 5. Записать аргументы, обосновывающие выбор ответа (например, 4 текст обоснования).	**Задание 1.** Предприниматель обратился в суд с иском, ссылаясь на сложившийся в его сфере бизнеса обычай, согласно которому поставщик обязан уведомлять покупателя об отгрузке товара в течение 24 часов. Суд отказался применить этот обычай. Какая из перечисленных причин является наиболее вероятным основанием для такого отказа? а) Обычаи не являются источником права в Российской Федерации. б) Данный обычай противоречит условиям заключенного между сторонами договора, в котором установлен иной срок для уведомления. в) Обычаи применяются только в сфере международной торговли. г) Для применения обычая необходимо его письменное оформление в виде отдельного соглашения.
		Задание 2. Гражданин Петров, являясь индивидуальным

		предпринимателем, заключил договор на поставку товара с ООО «Вектор». В ходе исполнения обязательств ИП Петров допустил нарушение условий договора, что повлекло убытки для ООО «Вектор». Какое имущество будет использоваться для возмещения убытков? а) Только имущество, используемое ИП Петровым в предпринимательской деятельности б) Только личное имущество ИП Петрова, не используемое в предпринимательской деятельности в) Всё имущество ИП Петрова, за исключением имущества, на которое не может быть обращено взыскание согласно ГПК РФ г) Имущество супруги ИП Петрова, приобретенное в период брака
Задание открытого типа с развернутым ответом	1. Внимательно прочитать текст задания и понять суть вопроса. 2.Продумать логику и полноту ответа. 3.Записать ответ, используя четкие компактные формулировки. 4.В случае расчетной задачи, записать решение и ответ	**Задание 1.** Дайте характеристику оптовой торговли как правовой формы организации товарного рынка. Разграничьте оптовую и розничную торговли. **Задание 2.** Раскройте особенности правового статуса индивидуального предпринимателя в коммерческих отношениях.

6.3. Критерии и шкала оценивания на основе БРС.

Критерии и балльная шкала определяются преподавателем

КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ	РЕЗУЛЬТАТ В БАЛЛАХ
Дан полный, в логической последовательности развернутый ответ на поставленный вопрос, где он продемонстрировал знания предмета в полном объеме учебной программы, достаточно глубоко осмысливает дисциплину, самостоятельно, и исчерпывающе отвечает на дополнительные вопросы, приводит собственные примеры по проблематике поставленного вопроса, решил предложенные практические задания без ошибок	40
Дан развернутый ответ на поставленный вопрос, где студент демонстрирует знания, приобретенные на лекционных и семинарских занятиях, а также полученные посредством изучения обязательных учебных материалов по курсу, дает аргументированные ответы, приводит примеры, в ответе присутствует свободное владение монологической речью, логичность и последовательность ответа. Однако допускается неточность в ответе. Решил предложенные практические задания с небольшими неточностями.	30-39
Дан ответ, свидетельствующий в основном о знании процессов изучаемой дисциплины, отличающийся недостаточной глубиной и полнотой раскрытия темы, знанием основных вопросов теории, слабо сформированными навыками анализа явлений, процессов, недостаточным умением давать аргументированные ответы и приводить примеры, недостаточно свободным владением монологической речью, логичностью и последовательностью ответа. Допускается несколько ошибок в содержании ответа и решении практических заданий.	20-29
Дан ответ, который содержит ряд серьезных неточностей, обнаруживающий незнание процессов изучаемой предметной области, отличающийся неглубоким раскрытием темы, незнанием основных вопросов теории, несформированными навыками анализа явлений, процессов, неумением давать аргументированные ответы, слабым владением монологической речью, отсутствием логичности и последовательности. Выводы поверхностны. Решение практических заданий не выполнено, т.е. студент не способен ответить на вопросы даже при дополнительных наводящих вопросах преподавателя.	0-19

7. Методические материалы по освоению дисциплины

Учебная дисциплина «Коммерческое право» имеет своей целью формирование у студентов базовых знаний в области коммерческого права как подотрасли гражданского права, развитие юридического мышления и навыков хозяйственно-правовой аргументации.

Дисциплина «Коммерческое право» базируется на знаниях, преподаваемых в процессе изучения курсов «Теория государства и права», «Гражданское право». Изучение курса «Коммерческое право» способствует более глубокому пониманию студентами внутренней взаимосвязи отраслей права российской правовой системы, позволяет более успешно овладевать другими дисциплинами гражданско-правового цикла.

Изучение дисциплины «Коммерческое право» из-за специфики предмета подразумевает достаточно большой объем самостоятельной работы студента, включающий в себя:

- работу над лекционным материалом;

- изучение и конспектирование учебных пособий, специальной литературы, научной периодики, нормативного материала;
- написание рефератов, контрольных работ;
- ответы на тесты;
- подготовка к зачету.

Важнейшим условием глубокого усвоения знаний по учебной дисциплине является систематическая и целенаправленная самостоятельная работа студентов. В процессе самостоятельной работы студенты должны внимательно изучить учебную и научную литературу, рекомендованные источники права. Студентам рекомендуется вести специальную тетрадь для конспектирования и доработки лекций, материалов к семинарским занятиям, собственного словаря основных терминов.

Важным элементом юридического образования является овладение правовым терминологическим аппаратом. Без этого очень сложно понимать и толковать правовые нормы, доходчиво и непротиворечиво формулировать свои мысли, осуществлять аргументацию.

При изучении курса «Коммерческое право» студентам оказывается помощь в виде разнообразных аудиторных форм учебной работы. Таковыми являются лекции, семинары, практические занятия, контрольные тесты, подготовка и защита рефератов. В период подготовки к семинарам занятиям, а также к экзамену по учебной дисциплине проводятся консультации.

Семинары проводятся, как правило, по наиболее важным и сложным темам учебного курса. Они способствуют более глубокому усвоению студентами знаний по теме, формированию у них способностей творчески мыслить и свободно выступать перед аудиторией, умения анализировать сложные правовые проблемы и коллизии, аргументировано и корректно доказывать свою точку зрения.

Подготовка к семинару предусматривает самостоятельную работу студентов с рекомендованной учебной и научной литературой, основными правовыми источниками, обзорами судебной практики, публикациями в периодической юридической печати. В процессе подготовки делаются необходимые записи в специальную тетрадь. Выступления по вопросам семинара должны носить творческий характер, то есть не быть простым повторением материала учебника или лекции. В ходе выступления целесообразно приводить сведения и факты из материалов юридической научно-информационной литературы и периодических изданий, анализировать их, соотносить с имеющимися правовыми нормами и источниками права. Время на одно выступление – не более 10 минут. В ходе семинара целесообразно задавать выступающим и руководителю занятия вопросы, вести дискуссию. На семинаре может проводится проверка знаний студентов в форме тестирования и письменных контрольных работ. Активная творческая работа студентов в ходе проводимых семинаров – непременное условие для рассмотрения вопроса об их итоговой аттестации за изученный курс по результатам текущей успеваемости.

В ходе самостоятельной работы студент должен подробно изучить и дать ответ на ряд дополнительных вопросов; пользуясь полученными в процессе обучения и в ходе самостоятельной работы знаниями, студент должен уметь дать правовой анализ конфликтным ситуациям и разрешить их с применением нормативных правовых актов.

Студенты заочной формы обучения нуждаются во всесторонней педагогической поддержке для овладения ими способами и методами эффективной самостоятельной учебной деятельности. В процессе обучения студенты постепенно получают навыки все более сложных действий самостоятельной работы, благодаря чему у будущих специалистов более четко выстраивается смысловой ориентир, позволяющий ему практиковать и разрабатывать собственные подходы к решению проблемы саморазвития и самообразования. В тоже время студенты заочной формы обучения учатся определять цели предстоящей работы, определять ее задачи, планировать свои действия, выбирать

способы и средства выполнения спланированных действий, самостоятельно анализировать и контролировать результаты и корректировать свою дельнейшую деятельность. В процессе выполнения самостоятельной работы при изучении дисциплины у студентов заочной формы обучения формируются навыки работы с учебной и научной литературой, развиваются умения и навыки самостоятельной познавательной деятельности, вырабатываются привычки к систематическому самообразования. Самостоятельная работа студентов направлена не только на усвоение материала, но и на развитие у студентов навыков самостоятельной деятельности, самоорганизации и самосовершенствования, что позволит им стать квалифицированными компетентными и наиболее востребованными специалистами.

Методические рекомендации по работе над конспектом лекций вовремя и после проведения лекции Обучающимся рекомендуется в ходе лекционных занятий выполнять следующее: вести конспектирование учебного материала, обращать внимание на категории, формулировки, раскрывающие содержание тех или иных явлений и процессов, научные выводы и практические рекомендации по их применению, задавать преподавателю вопросы. Целесообразно в конспектах лекций рабочих конспектах формировать поля, на которых возможно делать пометки из рекомендованной литературы, дополняющие материал прослушанной лекции, а также подчеркивающие особую важность тех или иных положений.

Методические рекомендации к семинарским (практическим) занятиям

На семинарских занятиях в зависимости от темы занятия выполняется поиск информации по решению проблем, выработка индивидуальных или групповых решений, решение задач, итоговое обсуждение с обменом знаниями, участие в круглых столах, разбор конкретных ситуаций, командная работа, решение индивидуальных тестов, участие в деловых играх.

Методические рекомендации по подготовке доклада

Подготовка доклада способствует формированию навыков исследовательской работы, расширяет познавательные интересы, приучает критически мыслить. При написании доклада по заданной теме составляется план, подбираются основные источники. В процессе работы с источниками, систематизируют полученные сведения, делают выводы и обобщения.

Подготовка доклада требует от обучающегося большой самостоятельности и серьезной интеллектуальной работы, которая принесет наибольшую пользу, если будет включать с себя следующие этапы: изучение наиболее важных научных работ по данной теме, перечень которых дает сам преподаватель; анализ изученного материала, выделение наиболее значимых для раскрытия темы фактов, мнений разных ученых и научных положений; обобщение и логическое построение материала доклада, например, в форме развернутого плана; написание текста доклада с соблюдением требований научного стиля.

Построение доклада включает три части: вступление, основную часть и заключение. Во вступлении указывается тема доклада, устанавливается логическая связь ее с другими темами или место рассматриваемой проблемы среди других проблем, дается краткий обзор источников, на материале которых раскрывается тема и т. п. Основная часть должна иметь четкое логическое построение, в ней должна быть раскрыта тема доклада. В заключении обычно подводятся итоги, формулируются выводы, подчеркивается значение рассмотренной проблемы и т. п.

Подготовка к контрольным мероприятиям При подготовке к контрольным мероприятиям обучающийся должен освоить теоретический материал, повторить материал лекционных и практических занятий, материал для самостоятельной работы по указанным преподавателям темам.

Самостоятельная работа осуществляется в виде изучения литературы, эмпирических данных по публикациям и конкретных ситуаций, подготовке

индивидуальных работ, работа с лекционным материалом, самостоятельное изучение отдельных тем дисциплины; поиск и обзор учебной литературы, в т.ч. электронных источников; научной литературы, справочников и справочных изданий, нормативной литературы и информационных изданий. Учебники из списка основной литературы взаимозаменяемы.

8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

8.1. Основная литература

1. Макаров, О. В. Коммерческое право : учебное пособие для студентов всех форм обучения направления подготовки 40.03.01 Юриспруденция (уровень бакалавриата) / О. В. Макаров. — Воронеж : НАУКА-ЮНИПРЕСС, 2023. — 234 с. — Текст : электронный // Образовательная платформа IPR CMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/books/158113/details (дата обращения: 17.08.2026). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Пугинский, Б. И. Современный Lex Mercartoria : учебное пособие / Б. И. Пугинский, А. Т. Амиров. — Москва : Зерцало-М, 2023. — 616 с. — ISBN 978-5-94373-519-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа IPR CMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/books/144352/details (дата обращения: 17.08.2026). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Дашков, Л. П. Коммерция и технология торговли : учебник для бакалавров / Л. П. Дашков, В. К. Памбухчиянц, О. В. Памбухчиянц. — 13-е изд. — Москва : Дашков и К, 2022. — 348 с. — ISBN 978-5-394-04947-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа IPR CMART : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/books/120810/details (дата обращения: 17.08.2026). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

8.2. Дополнительная литература

1. *Абросимова, Е. А.* Организаторы торгового оборота : учебник для вузов / Е. А. Абросимова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 183 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-9916-8144-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/561611
2. *Белов, В. А.* Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия. Книга 1. До первого свода законов российской империи (1832 г.) : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 422 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13129-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/567217
3. *Булатецкий, Ю. Е.* Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 431 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19711-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/559786
4. *Нефедьев, Е. А.* Торговое право. Торговый и конкурсный процесс : учебник для вузов / Е. А. Нефедьев ; под научной редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 747 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19671-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/569194
5. Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум) : учебник для вузов / под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 228 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15869-4. — Текст :

электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/562530
6. Коммерческое право : учебник для вузов / под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 606 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19860-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/559998
7. Гражданское и торговое право (энциклопедический словарь Брокгауза и Ефрона) в 10 т. Том 9. «Строительные общества» - «Фабричное законодательство» / составитель В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 379 с. — (Антология мысли). — ISBN 978-5-534-04726-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://www.urait.ru/bcode/563322
8. Белов, В. А. Российская наука торгового права в ее литературной истории (материалы к библиографии российской коммерциалистики) : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 61 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09409-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/541608
9. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том I. Понятие. История. Изучение : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 703 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15678-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544809
10. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том II. Источники. Коммерсанты. Товары. Конкуренция : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 702 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15680-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544810
11. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Торговые договоры : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 1090 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18584-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/536352
12. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия. Книга 1. До первого свода законов российской империи (1832 г.) : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 422 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13129-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/543559
13. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия. Книга 2. В преддверии первых концепций частного торгового (коммерческого) права (1832—1870) : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 435 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13472-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/543684
14. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия. Книга 3. Лешков, Цитович, Малышев, Золотарев, Нерсесов, Мартенс, Табашников, Носенко, Гельбке (1871—1884) : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 433 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13768-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544027
15. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия. Книга 4. Барац, Цитович, Нерсесов, Башилов, Шершеневич, Гольмстен, Носенко,

Гарейс, Загорский (1885 — 1893) : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 449 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14304-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544258

16. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: литературная энциклопедия. Книга 5. Удинцев, Гольмстен, Нерсесов, Петражицкий, Каминка, Азаревич, Нефедьев, Барац, Шершеневич (1893 — 1899) : учебное пособие для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 449 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15815-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544839
17. Договоры коммерческого права. Акты частноправовой унификации в системе источников договорного торгового права : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 336 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14599-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/544389
18. Договоры коммерческого права. Договор продажи товаров : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 350 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13475-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/543719
19. Договоры коммерческого права. Проблемы общей теории торговых договоров : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 341 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12554-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/542671
20. Международное коммерческое право : учебник для вузов / В. Ф. Попондопуло [и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Попондопуло. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 415 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16526-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/531224
21. Нерсесов, Н. О. Торговое право. Лекции разных лет : учебное пособие для вузов / Н. О. Нерсесов ; составитель В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 1263 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17635-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/545061
22. Шершеневич, Г. Ф. Учебник торгового права : учебник для вузов / Г. Ф. Шершеневич ; составитель В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 303 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08331-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/536653

8.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация

1. Конституция РФ (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. Гражданский кодекс РФ (часть первая): Федеральный закон от 30.11.1994 № 51-ФЗ.
3. Гражданский кодекс РФ (часть вторая): Федеральный закон от 26.01.1996 № 14-ФЗ.
4. О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей: Федеральный закон от 8 августа 2001 № 129-ФЗ.
5. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения

государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.13 №44-ФЗ
6. О лицензировании отдельных видов деятельности: Федеральный закон от 04 мая 2011 № 99-ФЗ.
7. О некоммерческих организациях: Федеральный закон от 12 января 1996 № 7-ФЗ .
8. О производственных кооперативах: Федеральный закон от 8 мая 1996 № 41–ФЗ .
9. О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 27 июля 2010 № 224-ФЗ
10. О рынке ценных бумаг: Федеральный закон от 22 апреля 1996 № 39-ФЗ .
11. О финансовой аренде (лизинге): Федеральный закон от 29.10.1998 №164-ФЗ .
12. Об акционерных обществах: Федеральный закон от 26 декабря 1995 № 208-ФЗ.
13. Об обществах с ограниченной ответственностью: Федеральный закон от 8 февраля 1998 № 14-ФЗ
14. Об иностранных инвестициях в РФ: Федеральный закон от 9 июля 1999 № 160-ФЗ .
15. Об организованных торгах: Федеральный закон от 21.11.2011 № 325-ФЗ .
16. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон от 27.07.2006 №149-ФЗ
17. Об электронной подписи: Федеральный закон от 6.04. 2011 №63-ФЗ
18. О рекламе: Федеральный закон от 13.03.2006 №38-ФЗ
19. О качестве и безопасности пищевых продуктов: Федеральный закон от 02.01.2000 №29-ФЗ

8.4 Интернет-ресурсы

Доступ к подписным электронным информационным ресурсам осуществляется с любого рабочего места СЗИУ по локальной сети, а также с любого компьютера или мобильного устройства, подключенного к сети Интернет, через сайт научной библиотеки СЗИУ http://nwapa.spb.ru/ по индивидуальному логину и паролю.

Русскоязычные ресурсы: - учебники, учебные пособия, монографии, сборники статей, практикумы, статьи из периодических изданий из электронно-библиотечных систем: (ЭБС) Айбукс; (ЭБС) Лань; (ЭБС) Book.ru; (ЭБС) IPRbook.- East View Information Services, Inc. (Ист-Вью) - статьи из периодических изданий (журналы, газеты) по общественным и гуманитарным наукам.

- Электронная библиотека ИД «Гребенников» - научно-практические статьи по финансам, менеджменту, маркетингу, логистике, управлению персоналом.

Англоязычные ресурсы:EBSCO Discovery +A-to-Z. Система поиска по электронной подписке института;

Ebook Central –Полнотекстовая база данных электронных книг по всем отраслям знаний; Springer Link - полнотекстовые политематические базы академических книг; WILEY - более 1600 монографий и сборников по юриспруденции, криминологии, экономике, финансам и др.; Cambridge University Press –полнотекстовые издания; EBSCO Publishing - мультидисциплинарные и тематические базы данных научных журналов; Emerald eJournals Premier - электронное собрание рецензируемых журналов; SAGE Premier – база рецензируемых полнотекстовых электронных журналов; Springer Link - полнотекстовые политематические базы академических журналов; WILEY - доступны выпуски 1500 академических журналов разных профилей; Архивы НЭИКОН - полные тексты научных журналов до 2012 года авторитетных издательств: Annual Reviews, Cambridge University Press, Oxford University Press, Sage Publications, Taylor & Francis

9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Курс включает использование программного обеспечения Microsoft Excel, Microsoft Word, Microsoft Power Point для подготовки текстового и табличного материала, графических иллюстраций; Ramus – для моделирования бизнес-процессов. Методы обучения с использованием информационных технологий (компьютерное тестирование, демонстрация мультимедийных материалов).

Системы дистанционного обучения. В процессе освоения дисциплины используются следующие образовательные технологии, способы и методы формирования компетенций:

- лекционные занятия проводятся с использование интерактивных методик обучения в форме лекции-беседы, лекции с разбором микроситуаций, лекций с интенсивной обратной связью, лекции-конференции и др.;
- при проведении практических занятий используются такие интерактивные методики как, ролевые и деловые игры, выполнение творческих заданий, работа в малых группах, дискуссии и другие.
- внеаудиторная работа с использованием правовой системы Консультант Плюс в целях оптимизации поиска нормативно-правовых актов.

Компьютерные технологии и программные продукты, необходимые для сбора и систематизации информации, разработки планов и т.д. Интернет-сервисы и электронные ресурсы (поисковые системы, электронная почта, профессиональные тематические чаты и форумы, системы аудио и видео конференций, онлайн энциклопедии, справочники, библиотеки, электронные учебные и учебно-методические материалы). Кроме вышеперечисленных ресурсов, используются следующие информационные справочные системы: http://uristy.ucoz.ru/; http://www.garant.ru/; http://www.kodeks.ru/ и другие.

№ п/п	Наименование
1.	Специализированные залы для проведения лекций:
2.	Специализированная мебель и оргсредства: аудитории и компьютерные классы, оборудованные посадочными местами
3.	Технические средства обучения: Персональные компьютеры; компьютерные проекторы; звуковые динамики; программные средства, обеспечивающие просмотр видеофайлов